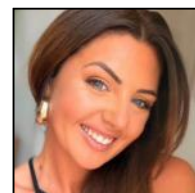


95760 Valmondois
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 261018093144



Responsable d'activité

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans le Batiment.

Formations

12/2016 : Bac +3 à Université de Cergy-Pontoise
Licence Management Commercial Opérationnel (MCO)

12/2015 : Bac +2 à IFCAE Cergy-Pontoise
BTS Négociation Relation Client (NRC)

12/2013 : Bac à Lycée Georges Sand, Domont
Baccalauréat STG RH

Expériences professionnelles

01/2025 - à ce jour :

Responsable d'activité chez Distributeur Graffagnino

Gestion opérationnelle d'une activité de fabrication et de vente de pizzas artisanales (distributeur automatique, B2B). Pilotage des achats, du stock, de la production, suivi des coûts et de la rentabilité. Organisation du laboratoire, suivi HACCP. Développement commercial (prospection B2B, négociation d'emplacements). Gestion administrative (comptabilité, contrats, assurances, prestataires). Communication et acquisition clients (réseaux sociaux, publicité digitale, satisfaction client).

01/2023 - 12/2025 :

Directrice de centres dentaires chez Cmda / Cdsg / Ed

Pilotage de trois centres dentaires et management d'environ 35 collaborateurs (plannings, recrutements, suivi des performances). Optimisation des agendas, productivité et qualité des rendez-vous, coordination logistique. Gestion administrative et financière (devis complexes, mutuelles, facturation, encaissements, suivi paiements). Gestion RH et paie (préparation variables, saisie SILAE, suivi administratif du personnel). Gestion fournisseurs, commandes de matériel, coordination des interventions.

01/2020 - 12/2023 :

Directrice d'organisme de formation chez Cc Agency

Direction générale : définition de la stratégie, gestion administrative et financière, suivi des performances. Gestion réglementaire et dossiers de financement (Pôle emploi, OPCO, CPF), audits et maintien de la certification Qualiopi. Pilotage de la qualité, suivi satisfaction, comptabilité, facturation et relations avec les sous-traitants. Encadrement des équipes et accompagnement des apprenants.

01/2017 - 12/2020 :

Ingénieure d'affaires chez Ta Consulting

Développement commercial : prospection, négociation de contrats de prestation, fidélisation des clients. Management d'une équipe d'environ 30 consultants (recrutement, intégration, suivi de mission). Gestion administrative et financière : facturation, encaissements, analyse de rentabilité, suivi RH.

01/2016 - 12/2017 :

Assistante administrative et commerciale chez Philippe Védiaud Publicité

Gestion administrative et commerciale : suivi dossiers clients, devis, commandes, facturation, relances. Soutien à l'activité commerciale et gestion courante des documents administratifs. Assistance directe au Responsable des Ventes.