

Plus de 10 ans d'expérience

Réf : 261018093150



Responsable développement commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans le Batiment.

Formations

12/1996 : Bac +3

Maîtrise Sciences Economiques

12/1992 : Bac

Baccalauréat série D

Expériences professionnelles

01/2026 - à ce jour :

Responsable Commercial chez Handee

01/2023 - 12/2025 :

Responsable Commercial en pharmacie (corners optiques/Téléconsultation) chez Zéroptical

Prospection et recrutement de pharmaciens pour l'implantation de corners optiques, accompagnement de leur développement, promotion de la visibilité, suivi du chiffre d'affaires.

01/2020 - 12/2023 :

Responsable commercial (promotion immobilière) chez Promocean

Gestion et commercialisation de biens immobiliers neufs, accompagnement client, montage de dossiers financiers, formation et suivi des prescripteurs, recherche et développement foncier.

01/2016 - 12/2020 :

Responsable développement commercial chez Capifrance

Élaborer et mettre en oeuvre la stratégie commerciale, concevoir les plans d'action, fixer les objectifs, définir les besoins humains et financiers, recruter, former et encadrer la force de vente, assurer une veille stratégique, identifier les opportunités de marché, développer, suivre et fidéliser le portefeuille clients, contrôler les résultats d'activité et établir les reportings.

01/2015 - 12/2017 :

Responsable développement commercial chez Habiterenespagne.com

Agence immobilière en ligne francophone en Espagne - gestion commercial, prospection, négociation et suivi clientèle.

01/2014 - 12/2016 :

Responsable développement commercial chez Digby

Distributeur de vins au verre - prospection, négociation, suivi de portefeuille clients et développement d'activités commerciales.

01/2010 - 12/2013 :

Conseiller Financier chez Allianz Finance ☐ conseil

01/2006 - 12/2010 :

Responsable réseaux de points de vente chez Cofinoga ☐ sygma Banque

Animation du réseau de points de vente, conception et mise en place des plans de prospection, élaboration des offres commerciales, formation du personnel aux financements et rachats de crédits, contrôle des résultats et reporting.

01/2004 - 12/2006 :

Responsable développement commercial (GSA ☐ GSB) chez Allibert Plastique

Participation à l'élaboration et à la mise en oeuvre de la politique commerciale, suivi et fidélisation du portefeuille clients, placement des produits dans les enseignes, négociation des modalités contractuelles, optimisation de la visibilité et notoriété de la marque.

01/2002 - 12/2004 :

Responsable Commercial / Chef de secteur / Superviseur centre d'appels chez Multilignes Conseil

Encadrement d'une équipe de téléconseillers, fixation et contrôle des objectifs, organisation et planification des activités, écoute et contrôle qualité des appels, gestion des litiges, formation et recrutement des téléconseillers, reporting, prospection et suivi du portefeuille clients, analyses financières et patrimoniales, animation du réseau de prescripteurs.

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Espagnol (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

Centres d'intérêts

Boxe, Systema, Padel Tennis, Paddle, Musique, Djing, Voyages