B2B Business Development

0 à 1 an d'expérience · Réf. 2610181138

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

12/2026 — Bac +5 — ESI BUSINESS SCHOOL
Master 2 Management stratégique et Marketing digital
12/2025 — Bac +3 — EMSP TORCY (Executive Management School of Paris)
Master 1 Management stratégique et Marketing digital

Expériences professionnelles

03/2026 - 09/2026 — Commercial Advisor and Customer Relationship Specialist
Gestion de la relation client, prospection multicanale, acquisition de clients, identification des besoins, suivi client et contribution au développement commercial.
03/2025 - 08/2025 — Management Consulting Assistant
Support client (500+ contacts/jour), traitement de commandes (500+/jour) générant 3 /500 5 /000 /€ de revenu quotidien, gestion de 50 références produit, relation B2B avec 5 clients professionnels/jour, analyse et suivi de KPI, création de tableaux de bord et présentations PowerPoint.

Langues

English (maternelle), French (maternelle), German (notions)

Atouts

Business Development (multichannel prospecting, client acquisition, needs identification, client relationship management), Consulting & Analysis (problem analysis, recommendations, KPIs, dashboards, action plans), Communication (client presentations, oral and written communication, meetings & workshops), Professional Skills (results oriented, organization, autonomy, adaptability, perseverance, teamwork), Microsoft Excel, Microsoft Word, Microsoft PowerPoint, CRM (Hubspot), Canva

Loisirs

Football, Cinema, Travels

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.