Chargé d'affaires & projets énergie

5 à 10 ans d'expérience · Réf. 2610191002

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

12/2022
AIPR - B1V - B0V
12/2022 — Sigma Formation
Titre Pro Assistant Commercial
Bac — Lycée M. Anguier
Bac Pro Technicien Outilleur
CAP — Lycée M. Anguier
CAP Serrurerie–Métallerie
CAP — Lycée M. Anguier
CAP Technicien Outilleur

Expériences professionnelles

04/2025 - 06/2026 — Assistant commercial

Gestion du cycle complet des demandes clients, maîtrise des ERP/CRM internes et des systèmes de gestion spécifiques EDF, coordination des interfaces entre les équipes commerciales, techniques et logistiques, application des réglementations du secteur énergétique, traitement et résolution des anomalies administratives et contractuelles.

11/2023 - 03/2025 — Chargé de projets

Pilotage simultané de 20 à 40 projets de raccordement BT/HTA de A à Z, préparation et instruction des dossiers techniques et administratifs, coordination des interventions multi intervenants, analyse des risques, suivi budgétaire et maîtrise des coûts, animation des réunions de lancement, de coordination et de clôture, production de reportings réguliers sur l’avancement et la performance.

07/2022 - 11/2023 — Chargé d'affaires

Gestion du cycle complet des demandes clients, maîtrise des ERP/CRM internes et des systèmes de gestion spécifiques EDF, coordination des interfaces entre les équipes commerciales, techniques et logistiques, application des réglementations du secteur énergétique, traitement et résolution des anomalies administratives et contractuelles.

01/2022 - 06/2022 — Commercial terrain (opérateur de production 5×8)

Prospection active et développement du portefeuille client, présentation des offres, gestion des objections et conduite des négociations jusqu'à la signature.

01/2022 - 06/2022 — Commercial terrain (opérateur de production 5×8)

Prospection active et développement du portefeuille client, présentation des offres, gestion des objections et conduite des négociations jusqu'à la signature.

01/2018 - 12/2021 — Chargé d'affaires

Gestion du cycle complet des demandes clients, maîtrise des ERP/CRM internes et des systèmes de gestion spécifiques EDF, coordination des interfaces entre les équipes commerciales, techniques et logistiques, application des réglementations du secteur énergétique, traitement et résolution des anomalies administratives et contractuelles.

Atouts

Gestion de projets, Pilotage BT/HTA, Planification, Gestion des risques, Suivi budgétaire et maîtrise des

coûts, Coordination multi intervenants, Gestion portefeuille clients, Animation de réunions, Lecture de plans et dossiers techniques, Normes QHSE, Réglementation énergie, Relation client, Négociation, Reporting & tableaux de bord, Gestion des réclamations, Pack Office, SAP, ERP/CRM ENEDIS/EDF, Outils de reporting, Gestion des priorités, Rigueur, Esprit d'analyse, Sens du service client

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.