Commercial B2B

02830 Saint-Michel · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2610201655

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Hauts-de-France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

12/2001 — CAP — Lycée Joliot Curie
CAP BEP / ÉLECTROTECHNIQUE

Expériences professionnelles

01/2013 - à ce jour — Commercial B2B / Chargé d’affaires

Création et fidélisation d’un portefeuille de clients professionnels, prospection téléphonique, email et terrain, identification des besoins, présentation et commercialisation des solutions, élaboration, négociation et suivi des devis, relances commerciales, suivi des clients et développement du chiffre d’affaires.

01/2007 - 12/2013 — Technico Commercial B to C

Gestion et développement d’un portefeuille clients, prospection et prise de rendez vous, relation et suivi de clients particuliers, élaboration des offres commerciales, suivi des dossiers jusqu’à installation.

Atouts

Prospection B2B, Acquisition, Fidélisation, Argumentation, Traitement des objections, Excellent relationnel, Écoute, Persévérance, Autonomie, Organisation, Sens du service, Esprit de conquête, Culture du résultat, Microsoft Word, Microsoft Excel, Microsoft PowerPoint, Outlook, Teams

Permis

Permis B

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.