Manager opérationnel

97300 Cayenne · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2610201743

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat

Zone : Toute la France

Mobilité : sur toute la france

Rémunération : a étudier

Secteur : Batiment

Formations

Bac — CFA Laon

Bac Pro

Bac +2 — CFPA Abbaye de Montebourg

Bac +3 — IFIP Paris 11e

Titre certifié Niveau 6 Bac+2/4 – Formation cadres commerciaux, directeurs et responsable Management, Stratégie commerciale & marketing, Gestion d'entreprise

Expériences professionnelles

03/2025 - 12/2025 — Chargé d’affaires

Pilotage opérationnel et budgétaire des affaires, conduite de travaux et coordination de projets. Coordination des équipes terrain, sous-traitants et intervenants sur le territoire guyanais. Suivi des indicateurs de performance, du respect des budgets et des délais de livraison.

06/2024 - 02/2025 — Responsable d’exploitation

Pilotage complet de deux structures : Graphique Guyanaise et ComGraph.

08/2023 - 03/2024 — Responsable Commercial B2B

Organisation, exploitation, P&L, KPIs, gestion financière. Développement et gestion d’un portefeuille de clients professionnels. Management opérationnel, encadrement d’équipes, coordination multisites, sous-traitants. Prospection, suivi de la performance commerciale et accompagnement des besoins sur-mesure.

06/2022 - 06/2023 — Ingénieur Technico-Commercial

Développement commercial et suivi de projets d'aménagement. B2B, B2G, B2C, grands comptes. Portefeuille clients, appels d’offres, négociation, réseaux de distribution.

09/2021 - 05/2022 — Responsable Pôle Menuiserie

Conduite d’affaires : appels d'offres, planification, suivi budgétaire & qualité. Environnements techniques : BTP, industrie, énergie, télécoms, aménagement, menuiserie. Analyse technique des projets et suivi opérationnel des chantiers d'aménagement. Direction du pôle technique et opérationnel menuiserie. Analyse des dossiers techniques, chiffrage/devis, suivi d'exécution des travaux et contrôle qualité.

01/2016 - 12/2022 — Président

Création et direction d’une structure spécialisée dans les solutions techniques et d’accès sur mesure. Direction générale, management, développement commercial, négociation et pilotage de projets.

01/2015 - 12/2022 — Président

Réponse aux appels d'offres complexes, planification de travaux, pilotage des conducteurs de travaux, supervision des sous-traitants et suivi financier.

01/2003 - 12/2011 — Gérant Principal

Rachat, fusion et gestion globale de deux commerces de proximité (gestion financière, stocks et personnel).

01/1999 - 12/2015 — Directeur

Direction globale d'une activité de conception/réalisation sur mesure (création de marque, stratégie CRM, recrutement et animation d'un réseau commercial).

01/1994 - 12/1999 — Responsable Développement & Représentant Technique

Vente de solutions techniques, automatisme industriel, robotique. Développement commercial et mise en place d'un réseau de revendeurs.

01/1991 - 12/1994

Développement grands comptes (agro-équipement, automatisme) et mécanique générale et maintenance automobile.

01/1989 - 12/1991 — Responsable d'agence

01/1986 - 12/1989 — Sergent-Formateur en mécanique

Compétences

Management, Planification, Pilotage financier, Optimisation des processus opérationnels, Suivi de l'activité, Relation client, Gestion des fournisseurs, Gestion des délégations multi-sites, Prospection, Contrôle de gestion commercial, BTP, Industrie, Commerce, énergie, Télécoms, Menuiserie, Aménagement, Négociation, Gestion de centre de profit, Développement commercial, Gestion des grands comptes, Appels d'offres

Atouts

Habitué à prendre en main des activités, à les organiser, les développer et en suivre la performance. Mon parcours associe management
d’équipes, exploitation, développement commercial, conduite d’affaires et gestion de centres de profit, dans des environne

Permis

Permis B, A

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.