

06140 Vence
1 à 3 ans d'expérience
Réf : 2610201853



Chargé d'affaires

Objectifs

Diplômé Bac+5 (SKEMA Business School), fort de 20 ans d'expérience en gestion de projets complexes, responsable commerciale et suivi d'installations techniques. Je mets aujourd'hui mon expertise managériale, ma polyvalence technique et mon sens aigu du service d'excellence au profit du bâtiment afin d'accompagner les projets de clients pluridisciplinaires.

Ma recherche

Je recherche un CDI, sur toute la région PACA, dans le Bâtiment, l'Immobilier, les Services commerciaux.

Formations

2026 : certificat IA à Mindness sur Paris
Formation personnelle à distance

2006 : Bac +5 à SKEMA Business School (ESC Lille) sur Lille
Master en Marketing et Management (Bac+5).

Expériences professionnelles

2024 - 2025 :

Chargé d'Expansion ATM & Pilotage Commercial chez Euronet Worldwide sur Paca

Déploiement & Expansion : Pilotage du développement du parc d'automates bancaires (ATM/GAB) sur la région PACA. Ingénierie de projet : Analyse géomarketing et des flux piétons/touristiques (My Traffic) pour la sélection des emplacements stratégiques ; gestion des contraintes d'implantation technique (génie civil, électricité, sécurité). Négociation institutionnelle : Négociation directe avec les mairies, collectivités locales, commerçants et partenaires privés. Résultats : Structuration de l'activité sur le secteur et déploiement réussi de 11 installations stratégiques clés en main en 17 mois.

2021 - 2022 :

Responsable Commercial - Lignes Industrielles Inox & Chaudronnerie Process chez Sas Schweyer sur Salernes

Développement d'affaires B2B : Vente et conseil technique pour l'installation de lignes industrielles complexes en acier inoxydable (transport process, cuves, réseaux liquides et solides) et installations de portes PE. Gestion de grands projets industriels : Pilotage complet des dossiers, du relevé de site au chiffrage, jusqu'à la réception des chantiers. Grands Comptes : Interlocuteur privilégié de sites industriels majeurs tels que Volvic, Salvétat, Bigard, Firmenich ou la centrale logistique ITM Brignoles. Coordination : Interface directe avec les bureaux d'études, chefs de projets et services internes dans le respect strict des exigences qualité et sécurité.

2016 - 2020 :

Chef d'Entreprise / Fondateur chez Sas Acheter Vendre Creer sur Brignoles

Gestion d'entreprise : Création et direction d'un cabinet spécialisé dans les transactions de fonds de commerce et le conseil aux investisseurs/artisans et pharmaciens. Pilotage financier & juridique : Gestion administrative, comptable, financière et conformité juridique des dossiers de cession.

2002 - 2016 :

Conseiller en Transaction, Financements & Développement chez Euromil Nord / Grands Moulins Storione sur St Quentin Et Marseille

Management d'équipe : Direction d'une équipe pluridisciplinaire de 7 collaborateurs (5 commerciaux, 1 technicien, 1 assistante marketing). Coordination "travaux et installations" pour les reprises de FDC ou les créations. Intermédiaire juridique : Compromis et négociations des baux commerciaux avec notaires ou avocats (vente immobilière par concomitance). Montage financier et comptable d'acquisition de FDC : Analyses bilans, présentation des dossiers bancaires, prévisionnels, prêts meuniers. Déploiement réseau : Animation du réseau et développement de la présence de la marque Banette sur 8 départements. Pilotage de la performance : Définition des objectifs individuels/collectifs, suivi des KPI et accompagnement terrain.

Langues

Portugais (Oral : Notions / Ecrit : Notions), Espagnol (Oral : Notions / Ecrit : Notions)

Logiciels

My Traffic, Microsoft Office, Excel, PowerPoint, Microsoft Teams, Pack Office

Atouts et compétences

Vente technique, Ingénierie commerciale, Monétique, Implantation, Lignes Industrielles Inox, Process industriel, Normes ISO, HACCP, Directive équipements sous pression (DESP), Pilotage financier, Élaboration de business case, KPI management, Gestion de la relation client, Management d'équipe, Coaching, Géomarketing, Génie civil, Électricité, Négociation, Vente B2B, Conseil technique, Développement commercial, Gestion des grands comptes, Gestion d'entreprise, Création d'entreprise, Conformité réglementaire, Coordination de travaux, Bail commercial, Déploiement réseau, Pilotage de la performance

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Course à pied, RPM, Ski, VTT, Cinéma, Lecture, Cuisine