

Né le 01/01/1972
44200 Nantes
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 261021093346



Conseiller technico□commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Pays de la Loire, dans le Batiment.

Formations

12/1998 : Bac +5 à ESC Nantes Audencia
Mastère Gestion et Management

12/1997 : à Université Paul Sabatier de Toulouse
Diplôme Universitaire de Gestion

12/1993 : à Université Paul Sabatier de Toulouse
Diplôme Universitaire de Qualité (Q.I.A.S.)

12/1991 : Bac +2 à Université Paul Sabatier de Toulouse
D.U.T. Génie Mécanique et Productique

Expériences professionnelles

02/2025 - à ce jour :

Conseiller technico□commercial - Charpente, couverture, zinguerie chez Delorme sur Nantes
Prospection terrain BtoC/BtoB (porte□à□porte, copropriétés, professionnels de l'immobilier, entreprises). Prises de RDV, inspections techniques, métrés, conseils sur travaux de charpente, couverture, zinguerie, extensions, isolation. Propositions commerciales, négociation, signature de contrats, suivi de réalisation des chantiers et des relations clients et prescripteurs. CA mensuel 40□70 k €.

01/2023 - 12/2025 :

Conseiller technico□commercial - Rénovation de l'habitat chez Ash Groupe Le Carré sur Nantes
Prospection terrain BtoC/BtoB, évaluations énergétiques, inspections, métrés, conseils sur isolation, ventilation, humidité, charpentes, photovoltaïque. Propositions techniques/commerciales, négociation, suivi de chantier et des relations clients et prescripteurs. CA mensuel 20□40 k €.

01/2019 - 12/2023 :

Conseiller commercial & relations clients - Agriculture et artisanat chez Cer France sur Toulouse
Développement et fidélisation de portefeuilles clients (TPE□PME du secteur agricole, artisanat, commerce). Prospection, études des besoins, propositions commerciales, suivi relation et satisfaction client. Coordination du pôle conseil et gestion. CA annuel 130□160 k €.

01/2018 - 12/2019 :

Entrepreneur indépendant - Business development
Mission de prospection et de commercialisation de prestations de conseil en stratégie et pilotage d'entreprise.

01/2011 - 12/2017 :

Conseiller d'Entreprises - Responsable du Pôle Industrie & Innovation chez Cci Occitanie sur Ariège
Prestations de conseil et d'accompagnement des TPE□PME. Pilotage d'une équipe de 5 collaborateurs.
Accompagnement de 400 entreprises/an. Chef de projet " Fond de Capital□croissance " : structuration, lancement, animation, ingénierie financière, montage de dossiers Business Plan.

01/2008 - 12/2011 :

Fondateur□Gérant - Travaux de charpente et construction bois chez Sarl A3b sur Aude
Création et gestion de l'entreprise (9□15 salariés). Administration générale, gestion de crise, développement commercial BtoB/BtoC (architectes, promoteurs, collectivités, particuliers). Suivi commercial, administratif et financier de marchés publics et privés (CA 1 400 k €). Technico□commercial négoce bois d'oeuvre et matériaux (CA 150 k €).

01/2004 - 12/2008 :

Conseiller d'Entreprises - Pôle Industrie & Innovation chez Cci Midi□pyrénées sur Ariège
Prestations de conseil et accompagnement sur□mesure (programmes formation/conseil, opérations collectives) pour TPE□PME.

01/2002 - 12/2003 :

Directeur chez Circuit International Karting & Moto sur Muret
Gestion et administration générale de l'association H.G.K. Développement commercial : recherche de financements, partenariats privés/publics.

01/1998 - 12/2001 :

Responsable Marketing & Communication chez Sa Sodikart sur Nantes
Structuration, développement et gestion du pôle Marketing/Communication/Promotion (France et International). Support opérationnel aux actions commerciales auprès des gestionnaires de pistes de karting.

01/1993 - 12/1997 :

Chargé de Mission chez Pépinière D'entreprises Cap Delta sur Ariège

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Aviation et automobile, Construction bois et énergies renouvelables, Entrepreneuriat