

Technico Commercial TP / BTP

59119 Waziers · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2610211723

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat

Zone : Hauts-de-France

Mobilité : sur toute la région

Rémunération : à étudier

Secteur : Batiment

Formations

Bac

Bac STI

CAP

CAP / BEP Électrotechnique

Expériences professionnelles

01/2023 - à ce jour — Commercial & Responsable Achats Négoce

Développement commercial terrain, prospection active, gestion et animation d'un portefeuille clients, organisation d'actions commerciales, négociation fournisseurs, suivi des règlements et relances, veille concurrentielle et analyse des prix du marché, accompagnement technique des clients sur les chantiers.

01/2021 - 12/2023 — Responsable Parc & Achats

Gestion complète du parc matériel (matériaux, engins, outillage), pilotage des achats et négociation fournisseurs, organisation logistique, gestion des stocks, coordination des équipes et des sous traitants.

01/2011 - 12/2021 — Attaché Technico Commercial

Prospection et développement commercial terrain, négociation fournisseurs, gestion et animation d'un portefeuille clients BTP, vente de solutions de location de matériel, analyse des besoins clients, conseil technique, suivi des performances et du chiffre d'affaires.

01/2004 - 12/2011 — Responsable Location

Gestion des contrats de location et du planning matériel, organisation de l'activité du parc, suivi des commandes fournisseurs, relation client et coordination des équipes.

01/2001 - 12/2004 — Vendeur Comptoir

Accueil et conseil client, gestion des commandes et livraisons, développement de la satisfaction client.

01/1999 - 12/2001 — Magasinier Commercial

Gestion des stocks et préparation des commandes, accueil client, réalisation de devis, support commercial et logistique.

Atouts

Optimisation des coûts et des approvisionnements, Développement commercial, Prospection, Négociation & achats, Gestion de portefeuille clients, Vente de solutions de location de matériel, Organisation logistique & gestion de stock, Analyse des besoins clients et conseil technique, Analyse de marché & veille concurrentielle, Suivi des performances et du chiffre d'affaires, Relation client & fidélisation, Gestion des contrats de location et planning matériel, Coordination des équipes, Accueil et conseil client, Gestion des commandes et livraisons, Développement de la satisfaction client, Support commercial et logistique

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.