

Guidel
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 2610231206



Chargé d'affaires bâtiment & gestion de travaux

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans le Bâtiment.

Formations

12/2009 : Bac +3 à Dgc paris - Saint Herblain 44
Bachelor en management d'entreprise

12/2008 : Bac +2 à Dgc paris - Saint Herblain 44
BTS technico-commercial

12/2006 : Bac à Lycée Colbert de Torcy - Sablé sur Sarthe 72
Baccalauréat Sciences STI

Expériences professionnelles

01/2015 - 12/2026 :

Responsable d'agence de négoce chez Saint Gobain - Cdl Elec - Lanester sur Lanester
Pilotage de l'agence avec pour objectif principal d'assurer la rentabilité et la croissance commerciale. Animation et encadrement de l'équipe au quotidien. Management engagé, centré sur la sécurité, la performance et la montée en compétences de l'équipe.

01/2012 - 12/2014 :

Technico-commercial itinérant chez Rexel - Tours sur Tours
Développement d'un portefeuille composé d'artisans électriciens et de PME sur le département. Mission visant à pérenniser et accroître le chiffre d'affaires de l'agence.

01/2010 - 12/2011 :

Responsable comptoir chez Rexel - Saumur sur Saumur
Management de l'équipe comptoir (3 personnes) et garantie de la qualité opérationnelle du stock de l'agence. Supervision du réassort, respect des process internes et maintien d'un magasin propre, organisé et attractif.

01/2009 - 12/2009 :

Concepteur Vendeur chez Cuisinella - Chambray Les Tours sur Chambray Les Tours
Accueil des clients en magasin, identification de leurs besoins et conception de projets sur mesure afin de proposer la cuisine la plus adaptée à leurs attentes.

Centres d'intérêts

Papa d'un garçon de 8 ans, Sports, Musculation, Bricolage, Voyage, Lecture, Philosophie