

29600 Plourin Les Morlaix
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 2610231255



Technico-commercial pneumatiques agricoles

Ma recherche

Je recherche un CDI, aux villes voisines de la région Bretagne, dans le Bâtiment, l'Environnement, le Matériel BTP.

Formations

1992 : BEP à Notre Dame du Kreisker, St Pol de Léon
BEP Vente et Action Marchande

Expériences professionnelles

2026 - à ce jour :

Technico-Commercial Pneumatiques Agricoles chez Groupe Simon Pneus-profil Plus sur Morlaix
Développement commercial, prospection et fidélisation d'un portefeuille de clients agricoles, conseil technique, négociation et vente, diagnostics d'usure sur site, gestion des litiges techniques.

2025 - 2027 :

Chef des Ventes PRA chez Groupe Cobredia sur Brest
Management d'une équipe de 6 vendeurs multi-sites, pilotage de l'activité commerciale, formation terrain, déploiement de la stratégie groupe, optimisation du chiffre d'affaires.

2019 - 2024 :

Responsable Grands Comptes chez Groupe Berner
Gestion et développement d'un portefeuille de comptes stratégiques régionaux, animation d'un réseau de 22 vendeurs, négociation d'accords nationaux et régionaux, suivi KPI et recommandations stratégiques.

2012 - 2018 :

Responsable Commercial chez Groupe Tvi sur Morlaix
Lancement et structuration de l'activité pièces poids lourds, prospection B2B départementale, négociation de tarifs et contrats, animation commerciale du point de vente.

2008 - 2011 :

Commercial chez Innovasol
Vente de solutions solaires B2B & B2C, prospection, négociation et closing, participation aux salons professionnels.

2006 - 2008 :

Gérant chez Eurl Energy sur Morlaix
Création et direction d'une entreprise dans les énergies, développement commercial, gestion administrative et financière.

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Football, Courses à pied