Technico-Commercial Pneumatiques Agricoles

29600 Plourin les Morlaix · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2610231255

Ma recherche

Contrat recherché : CDI
Zone : Bretagne
Mobilité : aux villes voisines
Rémunération : a étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

1992 — BEP — Notre Dame du Kreisker, St Pol de Léon
BEP Vente et Action Marchande

Expériences professionnelles

2026 - à ce jour — Technico-Commercial Pneumatiques Agricoles
Développement commercial, prospection et fidélisation d'un portefeuille de clients agricoles, conseil technique, négociation et vente, diagnostics d'usure sur site, gestion des litiges techniques.
2025 - 2027 — Chef des Ventes PRA
Management d'une équipe de 6 vendeurs multi sites, pilotage de l'activité commerciale, formation terrain, déploiement de la stratégie groupe, optimisation du chiffre d'affaires.
2019 - 2024 — Responsable Grands Comptes
Gestion et développement d'un portefeuille de comptes stratégiques régionaux, animation d'un réseau de 22 vendeurs, négociation d'accords nationaux et régionaux, suivi KPI et recommandations stratégiques.
2012 - 2018 — Responsable Commercial
Lancement et structuration de l'activité pièces poids lourds, prospection B2B départementale, négociation de tarifs et contrats, animation commerciale du point de vente.
2008 - 2011 — Commercial
Vente de solutions solaires B2B & B2C, prospection, négociation et closing, participation aux salons professionnels.
2006 - 2008 — Gérant
Création et direction d'une entreprise dans les énergies, développement commercial, gestion administrative et financière.

Atouts

Développement commercial régional & national, Gestion Grands Comptes & Comptes Stratégiques, Pilotage de la performance (KPI, reporting), Élaboration de plans d'actions commerciaux, Fidélisation et développement long terme des clients clés, Négociation contrats cadres, RFA & accords nationaux, CRM, Excel, Word, Outils digitaux commerciaux

Permis

Permis B

Loisirs

Football, Courses à pied

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.