

Né le 19/05/1986
62150 Caucourt
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 2610260951

Business developer

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Hauts-de-France, dans le Batiment.

Formations

12/2005 : Bac à Lycée Saint-Jude
Baccalauréat STT (Sciences et Technologies Tertiaires)

Expériences professionnelles

03/2026 - 04/2026 :

Recruteur de donateurs chez SnsM - Société Nationale De Sauvetage En Mer

Convaincre les passants en galeries marchandes de s'engager sur un don mensuel, jusqu'à 5 donateurs recrutés par jour.

01/2023 - à ce jour :

Responsable prospection photovoltaïque / Directeur commercial chez Nrj Conseil

Responsable de la prospection pour un partenaire du photovoltaïque, directeur commercial pour un partenaire rénovation globale, conseil commercial auprès de professionnels, bilans de santé de l'habitat et mise en relation avec des artisans partenaires.

01/2022 - 01/2023 :

Commercial senior chez Enelia

Audits énergétiques chez les particuliers et proposition de solutions pour réduire la facture d'énergie.

09/2021 - 01/2022 :

Commercial chez Enelia

Audits énergétiques chez les particuliers et proposition de solutions pour réduire la facture d'énergie.

09/2020 - 04/2021 :

Commercial chez Futur Digital

Vente de services de marketing internet : prospection, vente et suivi de projet.

02/2018 - 12/2019 :

Responsable BU Ingenico chez Maxxing

Création et développement de " Maxxing in the box ", offre packagée pour les TPE équipées de terminaux Ingenico TETRA.

02/2017 - 12/2017 :

Responsable commercial et partenariats chez Objectif Lune

Création d'une nouvelle business unit pour la vente directe aux clients et aux partenaires.

02/2014 - 02/2017 :

Directeur chez Jvd Conseil

Création et direction d'une société spécialisée dans la gestion documentaire de production.

03/2013 - 09/2014 :

Cession et transition commerciale chez Mapping Suite / Payback Group

Participation à la cession de la branche éditique du groupe et 6 mois de transition commerciale chez PAYBACK Group.

07/2009 - 03/2013 :

Directeur commercial chez Mapping Suite

Management des équipes commerciales et avant-vente, développement de l'offre avec les équipes techniques.

07/2006 - 06/2009 :

Ingénieur commercial chez Mapping Sas

Développement du parc clients sur toute la France, analyse du retour sur investissement, interlocuteurs DAF, DSI et DG.

06/2005 - 06/2006 :

Commercial junior chez Coginord Sa

Prospection téléphonique B2B France entière, gestion des fichiers et campagnes de mailing avec le marketing.

/ - à ce jour :

Commercial chez Helios

Développement commercial en économies d'énergie : porte-à-porte, prise de rendez-vous, vente et suivi de projet.

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Espagnol (Oral : notions / Ecrit : débutant), Chinois (Oral : notions / Ecrit : débutant)

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Nature, Pêche, Randonnée, Voyages, Cuisine