

78550 épône
3 à 5 ans d'expérience
Réf : 2610261138

Commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans le Batiment.

Formations

12/2025 : Bac +5 à EMLV, Paris La Défense
Master Négociation et Management des Affaires

12/2023 : à ESIC Business & Marketing School, Madrid
Semestre Erasmus - Marketing digital

Expériences professionnelles

01/2026 - à ce jour :

Commercial territorial chez Petit Forestier

Gestion autonome d'un secteur couvrant 2 départements (95 et 60) : organisation et optimisation des déplacements. Gestion et développement quotidien d'un portefeuille de 20 clients BtoB : fidélisation, négociation et contrats longue durée. Coordination avec l'exploitation : suivi des contrats, gestion des imprévus et résolution des problématiques clients. Suivi du recouvrement et résolution des litiges (50 000 € de créances débloquées).

01/2024 - 12/2025 :

Manager promotion étudiante chez Emlv sur Courbevoie

Encadrement d'ambassadeurs étudiants : répartition des missions et coordination. Supervision des journées portes ouvertes (+500 participants) et représentation de l'école sur des salons. Encadrement des épreuves orales d'admission en M1 : accueil et briefing des candidats.

01/2023 - 12/2025 :

Commercial chez Salti sur Longjumeau

Gestion et suivi d'un portefeuille clients en Île-de-France : relances, fidélisation et accompagnement. Traitement des demandes entrantes : devis, informations techniques et urgences. Prospection téléphonique et terrain pour développer de nouvelles opportunités commerciales. Contribution à une activité réalisant environ 1 M€ de chiffre d'affaires mensuel. Organisation d'événements clients et participation aux actions QSE.

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Espagnol (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

Permis

Permis B