Directeur de Concessions

Né(e) en 1972 · 78520 Limay · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2610261923

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

01/2014
Formations Constructeurs (ISEKI, CAT, ECHO, STIHL, JOHN DEERE)
12/1998
Stage Qualif/Maintenance en ligne moteur Pratt/Wittney, série PW 100
12/1995
GSAC / DGAC – Stage droit aérien (en vue de poste responsable technique)
12/1993
Brevet Pilote TT (PPL en 1992 + qualification B en 1995)
12/1992 — Bac +2
D.M.A. CME Aéronautique – Option (Cell/Moteur/Elec)

Expériences professionnelles

01/2024 - à ce jour — Directeur de Concessions – Adjoint chef de région

Gestion d’agences dans le secteur motoculture – Technique / Commerciale / RH / Animation réseau.

01/2023 - 12/2024 — Technico-commercial Réseau France

Gestion commerciale sur secteur Radio commande / inter phonie – secteur France.

01/2014 - 12/2023 — Technico-commercial

Vente matériels Travaux Publics et espace vert. Démonstrations et implantations. Gestion des appels d'offres. Négociations avec fabricants et fournisseurs. Gestion et renforcement du portefeuille clients / fournisseurs.

01/2011 - 12/2014 — Technico-commercial

Gestion des commandes clients. Recherche et achat matériel (France / étranger). Gestion des stocks et comptable. Maintien des normes qualité et commerciales des produits. Étude des coûts de fabrication. Formation équipes commerciales. Création pôle import (Asie).

01/2005 - 12/2011 — Directeur secteur – Île-de-France

Gestion des agences de recrutement et placements. Animation du réseau commercial. Gestion des plannings, des agences, établissement des salaires et contrats. Maintien du système qualité. Suivi et formation des équipes agences. Développement du chiffre d’affaires.

01/1992 - 12/2005 — Directeur Technique et Commercial

Création atelier et direction technique sous agréments UEA/AEA/JAR. Expertises techniques suite accidents + devis réparations. Consultant technique USA / Asie / Europe. Achat, vente, avions/pièces.

Atouts

Gestion d’agences, Technique / Commerciale / RH, Animation réseau, Gestion commerciale, Vente matériels Travaux Publics et espaces verts, Gestion des appels d'offres, Négociation avec fournisseurs, Formation des équipes commerciales, Création pôle import (Asie), Gestion des plannings, Établissement des salaires et contrats, Maintien du système qualité, Pilotage d’avion, Souci de la qualité

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.