

Commercial

95460 Ézanville · 1 à 3 ans d'expérience · Réf. 2610272141

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat

Zone : Toute la France

Mobilité : sur toute la france

Rémunération : a étudier

Secteur : Batiment

Formations

09/2025 — Bac — One Business School

Bac pro vente

12/2024 — CAP

CAP équipier polyvalent du commerce

Expériences professionnelles

10/2025 - 12/2025 — Commercial

Négociations, prospection téléphonique, caisse, tâches ménagères, conseiller les clients, fidéliser les clients, remise en coffre, facing, argumentation persuasive, gestion du portefeuille client, suivi et fidélisation, adaptabilité aux objections, communication.

09/2025 - 11/2025 — Commercial

Négociations, Prospection téléphonique, caisse, tâches ménagères, conseiller les clients, fidéliser les clients, remise en coffre, facing, argumentation persuasive, gestion du portefeuille client, suivi et fidélisation, adaptabilité aux objections, communication.

12/2024 - 09/2025 — Commercial (Alternance)

Accueil, orientation et conseil personnalisé de la clientèle, identification des besoins et proposition de produits adaptés, mise en rayon, étiquetage et réassort des produits, participation à l'encaissement et gestion des paiements, maintien de la propreté et de l'attractivité du magasin, participation aux opérations commerciales et promotions, gestion des stocks et contrôle des livraisons, fidélisation de la clientèle par un service de qualité.

Langues

Français (maternelle)

Atouts

Négociation, Prospection téléphonique, Caisse, Tâches ménagères, Conseil client, Fidélisation client, Remise en coffre, Facing, Persuasion, Gestion de portefeuille clients, Suivi client, Gestion des objections, Communication, Gestion du temps, Cuisine, Relation client, Encaissement, Analyse des besoins clients, Mise en rayon, Étiquetage, Gestion des stocks, Gestion des paiements, Conseil personnalisé

Loisirs

sport

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.