

Directeur Commercial

31340 Villematier · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2610281041

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat

Zone : Toute la France

Mobilité : sur toute la France

Rémunération : à étudier

Secteur : Bâtiment

Expériences professionnelles

01/2023 - 12/2023 — Directeur Commercial & des Opérations

Rénovation énergétique, ENR, B2B/B2C, déploiement national. Business : stratégie commerciale, offres, acquisition, pipeline et développement d'un réseau national de partenaires et prescripteurs. Opérations : pilotage de bout en bout de l'activité ; coordination commerce, ingénierie, travaux et support ; management par les KPI, qualité, délais et rentabilité. Transformation : structuration des process et outils ERP/CRM, déploiement de nouvelles offres et conduite de projets d'amélioration continue.

01/2016 - 12/2023 — Directeur des Partenariats Stratégiques / Directeur du Développement des Partenariats Commerciaux

2019-2023 : Directeur des partenariats stratégiques. 2016-2018 : Directeur du développement des partenariats commerciaux. Croissance : création, négociation et animation d'un réseau national de partenaires commerciaux, techniques et prescripteurs. Performance : contractualisation et onboarding ; pilotage par les indicateurs de volume, transformation, qualité, délais et conformité. Management & opérations : coordination transverse des équipes, accompagnement des managers, supervision de dossiers CEE complexes et adaptation des process aux évolutions réglementaires.

01/2014 - 12/2016 — Agent Administratif - Support Opérations

Gestion et contrôle des dossiers clients/partenaires, suivi des pièces et échéances, coordination avec les équipes commerciales et opérationnelles, conformité documentaire.

Atouts

Management commercial, Partenariats stratégiques, Gestion des opérations, Management transversal, Indicateurs clés de performance, CRM, ERP, Structuration de process, CEE & Transition Énergétique, Rénovation énergétique, Photovoltaïque, Chauffage, Climatisation, Ingénierie, B2B & B2C, Pilotage de pipeline, Tableau de bord, Gestion de la qualité, Gestion des délais, Conformité réglementaire, Gestion de la rentabilité, ERP, CRM, Airtable, Kizeo, Trello, Outils de planification et de reporting, Coordination, Développement de partenariats, Animation de réseau, Onboarding administratif, Gestion des contrats, Suivi des KPI, Coordination transverse, Accompagnement managérial, Suivi des dossiers clients

Permis

Permis B

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.