Buyer / Procurement Specialist

Marseille · 5 à 10 ans d'expérience · Réf. 261029062509

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

12/2026 — Bac +5 — Kedge Business School
Master Spécialisé Management des Achats Internationaux (MAI)
12/2024 — Bac +5 — Kedge Business School
Programme Grande École (PGE)
12/2022 — Bac +3 — Kedge Business School
Bachelor – Management de la Performance Commerciale
12/2020 — Bac +2
BTS Technico-Commercial
12/2019 — Bac
Baccalauréat Général Économique et Social

Expériences professionnelles

09/2025 - 12/2026 — Apprenti Acheteur Affaires

Achats multi-catégories : prestations de services, sous-traitance travaux, câbles et fournitures électriques, tableaux électriques (TGBT), études d'éclairage, licences logicielles et véhicules. Pilotage du cycle achats complet : expression du besoin, appel d'offres (RFQ), analyse comparative, négociation et sélection des fournisseurs. Négociation des prix et conditions contractuelles sur commandes supérieures à 10 000 € ; obtention de baisses de coûts récurrentes. Rédaction et gestion de contrats-cadre fournisseurs ; suivi des engagements, avenants et résolution de litiges. Qualification fournisseurs via analyse de solvabilité (CreditSafe) ; structuration et développement du panel fournisseurs. Reporting achats (Procurement & Sacha) : suivi budgétaire, respect des délais et conformité contractuelle.

01/2025 - 07/2025 — Approvisionneur

Approvisionnement de composants critiques pour lignes de production via SAP (MRP). Pilotage des délais fournisseurs et des niveaux de stock ; prévention des risques de rupture de production. Traitement des demandes d'achat et coordination fournisseurs en environnement qualité exigeant.

09/2024 - 12/2024 — Acheteur Flotte Automobile

Sourcing et achat de véhicules via plateformes d'enchères professionnelles ; analyse du coût total de possession (TCO) et optimisation du coût d'acquisition. Négociation des conditions d'achat pour maximiser la marge à la revente.

01/2022 - 12/2024 — Consultant en Recrutement

Négociation et contractualisation d'accords-cadres avec les entreprises clientes. Pilotage de la relation fournisseurs (candidats) et fidélisation du portefeuille clients.

Langues

Anglais (courant), Français (maternelle)

Atouts

Sourcing, Traitement des demandes de prix, Négociation, Accord-cadre, Total Cost of Ownership, Qualification fournisseurs, Référencement fournisseurs, Indicateurs clés de performance, Tableau de bord achats, Category management, Sous-traitance travaux, Contrats de prestation de services, Câbles &

fournitures électriques, TGBT, Études d'éclairage, Gestion des licences logicielles, Gestion de flotte automobile, Approvisionnement production, SAP (MRP), Approvisionnement, Sacha, CreditSafe, Bullhorn, Excel, Python

Permis

Permis A

Loisirs

Missions humanitaires au Sénégal (Nebeday, My Medina School), Aviron, Football, Pêche, Randonnée, Voyages : Afrique, Japon, Thaïlande, Qatar, Espagne, Italie, Portugal

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.