Technico Commercial Spécialiste des Energies Renouvelables

80090 Amiens · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 261029063620

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

Bac +2
B.T.S. Technicien en techniques comptables
Bac +2
D.E.C.F. en Gestion financière et Comptabilité

Expériences professionnelles

01/2005 - 12/2005 — Technico Commercial Spécialiste des Energies Renouvelables
Développer de nouveaux marchés en énergies renouvelables, planifier les rendez-vous clients, fidéliser le portefeuille client, constituer le dossier de commande et financement, gérer le planning d'intervention, les litiges et le recouvrement.
01/2005 - 12/2005 — Technico Commercial Spécialiste des Energies Renouvelables
Développer de nouveaux marchés en énergies renouvelables, planifier les rendez-vous clients, fidéliser le portefeuille client, constituer le dossier de commande et financement, gérer le planning d'intervention, les litiges et le recouvrement.
01/2005 - 12/2005 — Technico Commercial Spécialiste des Energies Renouvelables
Développer de nouveaux marchés en énergies renouvelables, planifier les rendez-vous clients, fidéliser le portefeuille client, constituer le dossier de commande et financement, gérer le planning d'intervention, les litiges et le recouvrement.
01/2005 - 12/2005 — Technico Commercial Spécialiste des Energies Renouvelables
Développer de nouveaux marchés en énergies renouvelables, planifier les rendez-vous clients, fidéliser le portefeuille client, constituer le dossier de commande et financement, gérer le planning d'intervention, les litiges et le recouvrement.
01/2005 - 12/2005 — Technico Commercial Spécialiste des Energies Renouvelables
Développer de nouveaux marchés en énergies renouvelables, planifier les rendez-vous clients, fidéliser le portefeuille client, constituer le dossier de commande et financement, gérer le planning d'intervention, les litiges et le recouvrement.
01/2005 - 12/2005 — Technico Commercial Spécialiste des Energies Renouvelables
Développer de nouveaux marchés en énergies renouvelables, planifier les rendez-vous clients, fidéliser le portefeuille client, constituer le dossier de commande et financement, gérer le planning d'intervention, les litiges et le recouvrement.
01/2005 - 12/2005 — Technico Commercial Spécialiste des Energies Renouvelables
Développer de nouveaux marchés en énergies renouvelables, planifier les rendez-vous clients, fidéliser le portefeuille client, constituer le dossier de commande et financement, gérer le planning d'intervention, les litiges et le recouvrement.
01/2005 - 12/2005 — Technico Commercial Spécialiste des Energies Renouvelables
Développer de nouveaux marchés en énergies renouvelables, planifier les rendez-vous clients, fidéliser le portefeuille client, constituer le dossier de commande et financement, gérer le planning d'intervention, les litiges et le recouvrement.
01/2003 - 12/2004 — Services

Atouts

Word, Excel, Ciel, Sage Saari, Erics, Microsoft Dynamics NAV, Internet, Gestion de la communication interne digitale, Organisation, Rigueur, Fiabilité, Discrétion, Sens du dialogue, Développement de nouveaux

marchés en énergies renouvelables, Prise de rendez-vous, Prospection terrain, Fidélisation client, Constitution du dossier de commande et financement, Planification des interventions, Gestion des litiges, Recouvrement

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.