

Responsable Commercial Grands Comptes

93160 Noisy le Grand · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2610290822

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat

Zone : Toute la France

Mobilité : sur toute la France

Rémunération : à étudier

Secteur : Bâtiment

Formations

03/2018 — THE GAP PARTNERSHIP

Formation Negotiation (Le Négociateur complet)

06/2010 — Bac +2 — LYCEE OLYMPE DE GOUGE

BTS Profession Immobilière

Expériences professionnelles

10/2025 - 09/2026 — Responsable Commercial

08/2023 - 10/2025 — Responsable Commercial

Organisation Audit des risques et mise en place du Document unique. Evaluation des Risques psychosociaux. Formation SST. Risque chimique. Compte pénibilité. Pilotage complet (vente, 4 consultants...).

03/2022 - 09/2023 — Responsable Commercial

- Cible achat, direction BTP.
- Réponse AO BTP (chiffrage, mémoire, négociation).
- Management de 2 commerciaux junior.
- Création argumentaire et CRM de vente.
- Définition objectif et stratégie avec le board.
- Pilotage events et communication (salon, réseau etc).

10/2019 - 03/2022 — Manager comptes clés

- Cible HR – Ventes cycles long/ventes complexes à décideurs multiples.
- Management 2 KAM et 1 alternant.
- Management transversal force de vente régional 25 commerciaux.
- Chasse et élevage.
- Création et renforcement offre commerciale groupe (4 signatures stratégiques en 2020-2021, +40% de CA à périmètre ISO).

09/2013 - 09/2019 — Responsable Régional des ventes

03/2011 - 04/2013 — Chargé d'affaires

Atouts

Ventes complexes, Management d'équipe commerciale, Leadership projet, Plan comptable général, Plan de prospection, Business review annuel, Gestion & fidélisation client, Gestion & fidélisation client, Réponse aux appels d'offres, Développement de portefeuille clients, Savoir-faire technique en négociation, Vente en cycle long, Schémas décisionnels multiples, Informatique, Développement personnel, Évaluation des risques professionnels, Risques psychosociaux (RPS), Formateur SST, Pilotage stratégique, Argumentation commerciale, Fixation d'objectifs, Communication événementielle, Management opérationnel, Management transversal, Stratégie commerciale

Loisirs

Football, Golf, Développement personnel, Informatique, Voiture ancienne, Presse & lecture économique

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande

