Régulateur de secteur d’activité

Montgeron · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2610311755

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

Bac
Baccalauréat Sciences et Technologie du Management et de la Gestion (STMG)

Expériences professionnelles

01/2022 - 12/2022 — Régulateur de secteur d’activité / Chef d’équipe

Encadrement et coordination d’une équipe au quotidien; Organisation et répartition des activités selon les priorités; Suivi du bon déroulement des opérations et gestion des imprévus; Communication avec les équipes et la hiérarchie; Contrôle du respect des consignes, procédures et objectifs; Accompagnement et intégration des nouveaux collaborateurs.

12/2021 - 07/2022 — Commercial B2B / B2C & Coach en vente

Prospection et développement commercial auprès de clients particuliers et professionnels; Présentation des offres et argumentation commerciale; Vente directe, conseil et accompagnement des prospects jusqu’à la souscription; Développement du portefeuille clients et suivi des objectifs commerciaux; Accompagnement et coaching des vendeurs dans l’amélioration de leurs techniques de vente.

01/2021 - 03/2021 — Logistique administrative

01/2021 - 12/2021 — Charcuterie / Fromagerie / Rôtisserie / Vente

01/2020 - 12/2021 — Agent de quai / Préparateur de commande / Exploitant logistique / Tri / Administratif / Réceptionniste

01/2019 - 12/2019 — Aide laboratoire / Préparateur et dépôt d’échantillons

01/2019 - 06/2019 — Picking / Packing / Réceptionniste / Expédition

01/2018 - 12/2018 — Ouvrier polyvalent bâtiment

09/2017 - 02/2017 — Chargeur-déchargeur / Préparateur de commande / Agent polyvalent

01/2017 - 08/2017 — Manutention / Préparateur de commande / Chargement-déchargement

01/2015 - 12/2016 — Préparateur / Livreur / Vendeur

01/2012 - 12/2014 — Aide aux enfants en difficultés / Aide aux devoirs

Langues

Français (maternelle), Anglais (bilingue), Allemand (commerciale)

Atouts

Management d'équipe, Coordination d'équipe, Régulation et organisation de l'activité, Prospection commerciale B2B / B2C, Vente, négociation et argumentation, Coaching et accompagnement commercial, Gestion des priorités et des imprévus, Logistique, réception, tri et expédition, Préparation de commandes, Manutention, Relation client, Autonomie, Réactivité, Word, Excel, Gestion des priorités, Gestion des imprévus, Communication descendante, Respect des procédures, Accompagnement des collaborateurs, Développement commercial, Argumentation commerciale, Vente directe

Permis

Permis B

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.