Responsable commercial

Blain · 5 à 10 ans d'expérience · Réf. 261102095009

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

01/2015 — Bac +2 — Lycée Albert Camus
BTS MUC (Management des unités commerciales)
12/2013 — Bac — Lycée Camille Claudel
Baccalauréat ES (Économique et Sociale) spécialité économie approfondie

Expériences professionnelles

10/2022 - 12/2022 — Commercial B to B / Responsable agence
Prospection de nouveaux clients (téléphonique et terrain). Développement d'entreprise. Stratégie web marketing. Gestion de 5 commerciaux sur 44/49/85. Recrutement, formation, accompagnement.
08/2021 - 10/2022 — Attaché commercial
Gestion et location de 104 appartements. Prise de rendez-vous, réalisation de devis, visites. Prospection téléphonique.
04/2018 - 07/2021 — Attaché commercial en B to B
Prospection de nouveaux clients. Gestion de portefeuille client. Élaboration de devis et négociation.
03/2016 - 02/2017 — Commercial Grand Ouest
Sens des responsabilités. Démarchage de particulier (commercial junior puis senior). Autonomie. Chef d'équipe. Animations GMS et salons, chargé de coaching en GMS. Raids étudiants.

Langues

Anglais (bilingue), Espagnol (bilingue)

Atouts

Prospection, Gestion de portefeuille clients, Développement commercial, Stratégie web marketing, Gestion de location, Établissement de devis, Négociation, Recrutement, Formation, Accompagnement, Management d'équipe, Dynamisme, Persévérance, Sens des responsabilités, Autonomie, Coaching, Gestion des promotions en GMS, Organisation d'événements, Stratégie digitale, Gestion locative, Prospection téléphonique, Prospection B2C, Animation commerciale

Loisirs

Football niveau ligue, Ski, Vélo, Voyage (Allemagne, Espagne, Tunisie, La Réunion, Grèce), Musique, Cinéma

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.