Ingénieur hydraulique et technico-commercial

69480 Pommiers · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2611022159

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

12/2004 — Bac +5 — Université technique de construction de Bucarest
Ingénierie des installations
12/2001 — Bac +3 — UTCB
Géodésie, topographie et photogrammétrie
12/1997 — Bac +5 — Université de Bucarest
Physique technologique

Expériences professionnelles

01/2020 - 12/2026 — Responsable technique / Géomètre-topographe
Organiser et superviser les missions de détection, de topographie et de géoréférencement des réseaux enterrés ; coordonner les interventions et contrôler les livrables. Définir avec les clients les solutions de déploiement de la fibre optique ; assurer le suivi terrain et produire les plans de récolement, d'implantation et les dossiers APS/APD.
01/2019 - 12/2020 — Spécialiste en détection de réseaux enterrés / Topographe
Préparer les missions, détecter et géoréférencer les réseaux ; réaliser les plans de récolement et vérifier la cohérence des données et des livrables.
01/2017 - 12/2019 — Géophysicien / Opérateur géoradar / Topographe
Réaliser les détections, le géoréférencement et les plans de récolement pour Grand Lyon, SOBECA, COIRO, GRDF et COLAS.
01/2002 - 12/2017 — Ingénieur / Chef de projet / Superviseur de chantier
Concevoir et piloter les projets d'eau potable, d'assainissement, de protection incendie, d'installations industrielles et de CVC/HVAC ; sélectionner et dimensionner les pompes et équipements. Analyser les besoins clients, présenter les solutions et coordonner les fournisseurs, équipes, commandes et chantiers ; réaliser les essais, réglages, mises en service et formations. Réaliser les plans topographiques des projets de voirie, de terrassement et de réseaux ; intégrer les contraintes de terrain dans les études et le suivi des travaux.
01/2000 - 12/2005 — Responsable régional des ventes / Ingénieur — Grundfos et Lowara/Flygt
Développer le territoire commercial et conseiller les clients B2B : analyse des besoins, sélection et dimensionnement des pompes pour le chauffage, le CVC, l'eau et l'assainissement. Élaborer et suivre les offres et commandes ; accompagner les projets jusqu'à la mise en service, former les utilisateurs et assurer le suivi technique et commercial.

Langues

Français (bilingue), Anglais (bilingue), Roumain (maternelle)

Atouts

Hydraulique, Pompes et circulateurs, Ingénierie commerciale B2B, Topographie, Géomatique, Détection électromagnétique et géoradar, Coordination technique, AutoCAD, Civil 3D, Covadis, Mensura, Map 3D, ArcGIS, Microsoft Office, Réseaux souterrains / Détection de réseaux, Gestion des livrables, Fibre optique FTTH/FTTO, Récolement, CVC (Chauffage, Ventilation, Climatisation), Analyse des besoins clients, Mise en service, Dessin de plans topographiques, Gestion des contraintes, Gestion des commandes

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.