Responsable Commercial / Business Développement

Versailles · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2611030736

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

12/2012 — Langports
Perfectionnement Anglais (TOEIC)
12/2008 — Bac — Lycée Jean Monnet
Bac VAM (Vente, Action, Marchande)

Expériences professionnelles

09/2025 - 09/2026 — Responsable Commercial (freelance)
Développement commercial : recherche d'opportunités, création de partenariats et nouveaux leviers de croissance. Négociation & prospection. Stratégie commerciale. Partenariats. Management d'équipe. Pilotage opérationnel. Structuration d'entreprise. Gestion de parc automobile. Formation & accompagnement terrain.
02/2023 - 09/2025 — Gérant
Création et développement d'une entreprise multi-services : vente de véhicules, mécanique, vitrage, carrosserie. Management d'une équipe de 4 collaborateurs (2 mécaniciens, 2 commerciaux) et fidélisation de la clientèle. Gestion d'un réseau de sous-traitants et suivi de la rentabilité de l'entreprise.
07/2015 - 09/2022 — Co-fondateur
Co-création d'un concept de déménagement à la carte ; management et planification des équipes terrain.
07/2015 - 09/2022 — Responsable d'Agence
Management d'une équipe de 4 personnes et gestion/optimisation du parc automobile. Gestion administrative de l'agence, relation client et coordination des opérations.
10/2014 - 06/2015 — Chef d'Équipe
Encadrement d'une équipe de chauffeurs livreurs — agence classée 1ère de France en 2014/2015.
03/2012 - 03/2014 — Commercial
Prospection et développement d'un portefeuille de clients professionnels (télécoms, Internet, sécurité).

Langues

Français (maternelle), Anglais (bilingue), Espagnol (notions), Italien (notions)

Atouts

Développement commercial, Négociation commerciale, Prospection, Stratégie commerciale, Gestion des partenariats, Management d'équipe, Management opérationnel, Structuration d'entreprise, Gestion de flotte automobile, Formation & accompagnement terrain, Création d'entreprise, Fidélisation client, Gestion des sous-traitants, Gestion de la rentabilité, Relation client, Gestion administrative, Coordination opérationnelle, Planification, Gestion des conducteurs, Développement de portefeuille clients

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.