# Responsable Commercial et Développement

69220 Taponas · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2611031736

## Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

## Formations

12/2008
Formation Technico-Commercial
12/1988 — CAP
CAP De cuisine

## Expériences professionnelles

04/2024 - 12/2024 — Responsable du développement des Ventes

Responsable du développement des Ventes

07/2019 - 10/2024 — Responsable des Achats

Développement du CA 42% / an. Négociations Fournisseurs, Achats et gestion de stocks. Intervention sur chantier gros œuvres.

05/2014 - 09/2019 — Responsable Commercial

Développement commercial du portefeuille client (40 Ouverture de nouveaux Comptes). Fidélisation et gestion des clients. Formation de nouveaux collaborateurs. Suivie et analyse des performances CA. Atteinte des objectifs de vente avec un CA de 2M€. Progression de 30% / an.

09/2008 - 05/2014 — Technico-Commercial Industriel Du Bâtiment

Intervention technique sur chantier gros œuvres. Négociations avec des sociétés comme Eiffage, Bouygues, Gcc …. Suivi clientèle Grand compte. Progression du CA de 14 % par an.

09/2003 - 09/2008 — Technico-Commercial en négoce du bâtiment

Prospection client, Réalisations Devis, Vente Comptoir, Remplacement Chef d’agence. Augmentation du CA de 22% par an.

01/1991 - 08/2003 — Responsable De Centrale Béton

Augmentation du CA de 34%. Gestion en totalité de la centrale.

## Atouts

Prospection, Techniques de vente, Fidélisation client, Développement de la relation client, Service client, Élaboration de propositions commerciales, Négociation commerciale, Écoute active, Suivi des performances, Reporting, Prévision des ventes et des objectifs, Gestion des priorités, Diplomatie, Empathie, Adaptabilité aux environnements changeants, Goût du challenge, Communication, Leadership, Travail en équipe, Persévérance, Flexibilité, Disponibilité, Développement du chiffre d'affaires, Négociation fournisseurs, Travaux de réhabilitation, Développement de portefeuille clients, Formation du personnel, Analyse des performances, Négociation grands comptes, Établissement de devis, Gestion de centre de profit

## Loisirs

Ancien Joueur De Rugby, Match Le LOU

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.