Vendeuse - conseillère

97615 Pamandzi · 5 à 10 ans d'expérience · Réf. 2611040741

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

06/2023 — Bac +3 — UBO Quimper
Licence de droit général (1ère année)
06/2022 — Bac — Lycée Brizeux
Baccalauréat général

Expériences professionnelles

10/2024 - 08/2025 — Vendeuse - conseillère
Vente & Conseil Clientèle, accueil personnalisé, conseil adapté aux besoins, profils et budgets (parfumerie, bijouterie), excellente connaissance des produits, fidélisation de la clientèle, gestion du point de vente (ouverture, fermeture, encaissement, gestion de la caisse), mise en place et suivi des opérations commerciales et promotions, merchandising, gestion des stocks, réception et contrôle des livraisons, mise en rayon, étiquetage, réassort, mise en valeur des produits en vitrine selon les saisons, événements ou promotions, entretien et propreté du point de vente, encadrement et travail en équipe, formation et accompagnement de stagiaires, coordination avec les équipes des différents magasins, gestion du stress et des priorités en période d'affluence, sens du service client, esprit d'équipe, rigueur, autonomie, atteinte des objectifs de vente, adaptabilité aux différents univers produits, utilisation de logiciels de caisse et outils de reporting simples.
12/2023 - 12/2023 — Equipière
06/2022 - 08/2023 — Femme de chambre
01/2022 - 12/2022 — Serveuse
Prise de commande, service de plats, accueil et placement des clients, hygiène et nettoyage.

Langues

Français (maternelle), Chimaoré (notions)

Atouts

Merchandising, Gestion des stocks, Réception, contrôle qualitatif et quantitatif des livraisons, Mise en rayon, Étiquetage, réassort régulier des produits, Mise en valeur des produits en vitrine selon les saisons, événements ou promotions, Entretien du magasin, Travail en équipe, Encadrement, Supervision de stages, Travail en coordination avec les équipes des différents magasins, Gestion du stress, sens des priorités en période d'affluence, Orientation client, Présentation soignée, Rigueur, Autonomie, Atteinte des objectifs commerciaux, Adaptabilité aux différents univers produits, Logiciels de caisse, Utilisation de logiciels de caisse et outils de reporting simples, Vente, Conseil client, Accueil et accompagnement client, Conseil personnalisé, Connaissance produits, Fidélisation client, Gestion de point de vente, Ouverture et fermeture de magasin, Mise en place des opérations commerciales, Gestion des promotions, Gestion de la trésorerie magasin, Prise de commandes, Service à l'assiette, Accueil et installation du client, Hygiène et nettoyage, Encaissement, Accueil client, Respect des normes d'hygiène

Loisirs

Mode, Photographie, Maquillage, Réseaux sociaux, Voyages

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.