Responsable Technique

95520 Osny · 0 à 1 an d'expérience · Réf. 261105121833

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

2006-12-31 — Bac +2 — Lycée Jean Jaurès
BTS Électrotechnique

Expériences professionnelles

2025-07-01 - 2026-09-01 — Responsable d'Affaires

Conception technique des ensembles BT : analyse des schémas unifilaires et des bilans de puissance, sélection de l'appareil Schneider Electric (systèmes Prisma, disjoncteurs de puissance Masterpact, appareillage débrochable et modulaire), dimensionnement des jeux de barres cuivre, définition de la tôlerie, conformité NF EN 61439. Interface bureau d'études – production : ordonnancement de l'atelier (25 personnes), arbitrage des priorités de fabrication et des délais. Pilotage complet d'affaires pour grands comptes, d'un montant moyen de 1 M€, de l'analyse du CCTP à l'interlocuteur unique du client. Affaires pour la RATP : intégration des fournitures internes et de la tôlerie hors catalogue ; création d'une documentation de chiffrage réutilisable par la cellule. Achats et sous-traitance : consultation, négociation des prix et des délais ; suivi budgétaire, facturation et reporting.

2023-02-01 - 2025-06-01 — Technico-Commercial B2B – Haute Tension HTA / HTB

Audits et diagnostics sur site de postes de livraison et de transformation HTA/HTB : relevés, préconisations et chiffrage des travaux de remise en conformité. Conception d'offres techniques complexes de maintenance et de travaux haute tension ; négociation et conclusion des contrats. Développement du portefeuille auprès de SPIE, Eiffage, Vinci, Bouygues, de facilities managers et de clients finaux industrie tertiaires. Réponses aux appels d'offres institutionnels et industriels ; structuration des processus de la cellule développement.

2020-11-01 - 2023-02-01 — Directeur Technique

Création de l'agence de Nîmes de A à Z : recherche des locaux, négociation du bail, aménagement, mise administrative et technique. Direction d'une équipe de 7 techniciens : plannings, coordination de 2 à 3 chantiers par jour, contrôle qualité des installations, tenue des délais. Recrutement et formation : fiches de poste, entretiens, formation technique à la pose, au câblage DC/AC, au raccordement et à la mise en service. Démarches réglementaires et raccordements : Consuel, Enedis, DREAL, mairies. Achats, négociation fournisseurs et gestion des stocks.

2014-03-01 - 2020-11-01 — Fondateur & Président

Création et développement de l'entreprise sans reprise de clientèle ni financement extérieur : 300 k€ de chiffre d'affaires annuel, 2 salariés. Direction technique des projets pour particuliers, copropriétés, gestionnaires de biens et architectes : conception, réponses aux appels d'offres, exécution et mise en service, du devis à la réception. Gestion intégrale de la structure : recrutement et encadrement, achats et marges, comptabilité, facturation, aspects sociaux et fiscaux, pilotage des sous-traitants.

2011-02-01 - 2014-01-01 — Commercial itinérant B2C

Vente de solutions photovoltaïques, pompes à chaleur et ballons thermodynamiques dans la région Sud-Ouest.

2010-09-01 - 2011-01-01 — Technico-commercial B2B

Équipements de détection de niveau pour dépôts pétroliers.

2010-02-01 - 2010-08-01 — Chef d'équipe

Assemblage de servomoteurs électriques qualifiés K1 destinés aux circuits de refroidissement de la centrale nucléaire de Taishan (Chine). Gestion d'une équipe de 6 opérateurs (3 monteurs mécaniques, 2 monteurs électriques, 1 testeur). Production de 2 à 3 servomoteurs complets et testés par jour.

2008-12-01 - 2010-02-01 — Chargé d'affaires TGBT

Modifications de TGBT en exploitation, technologie débrochable, tableaux IS 333 : chiffrage, préparation, coordination avec l'exploitant, essais et réception.

2006-12-01 - 2008-11-01 — Électricien dépanneur

Électricité générale en autonomie : diagnostic, dépannage, remise en conformité, automatismes de portails.

Langues

Français (Langue maternelle), Anglais (Notions)

Atouts

Direction technique, Création et structuration d'une agence, Management d'équipe, Recrutement, Formation technique, Gestion multi-projets, Contrôle qualité, Relations avec les organismes (Consuel, Enedis, DREAL), Basse tension, Tableau électrique, Jeux de barres cuivre, Appareillage débrochable et modulaire, Indices de service, Schémas unifilaires, Bilans de puissance, Sélectivité, Tôlerie, Implantation, Schneider Electric Prisma, Schneider Electric Masterpact, Normes Haute tension (NF EN 61439, NF C 15-100, NF C 18-510), Postes de transformation HTA/BT, Audits sur site, Offres de maintenance et travaux, Photovoltaïque, Pose, câblage DC/AC, raccordement et mise en service, Consuel, Enedis, DREAL démarches, CCTP, Chiffrage, Négociation, Suivi budgétaire, Facturation, Monday.com, Salesforce, Microsoft Office, AutoCAD, Dimensionnement, Conformité réglementaire, Ordonnancement, Arbitrage, Gestion des priorités, Gestion des grands comptes, Gestion des fournitures, Capacité à documenter, Achats de sous-traitance, Négociation commerciale, Reporting, Haute tension, Négociation de contrats, Développement de portefeuille clients, Réponse aux appels d'offres, Structuration, Coordination, Formation, Rédaction de fiches de poste, Raccordement électrique, Achats, Création d'entreprise, Vente de solutions techniques, Assemblage, Gestion des modifications techniques, Électricité générale

Permis

Permis B

Loisirs

Mécanique moto : entretien et remise en état complète de machines, Tennis, une fois par semaine

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.