Commercial

75019 Paris · 0 à 1 an d'expérience · Réf. 2611051302

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

2023-12-31 — CAP — Lycée Eugène Henaff de Bagnolet
CAP Ebéniste - Agenceur
2011-12-31 — Bac +5 — FSESJ – Université de Haute-Alsace
Master Achats et Logistique Industrielle Mention Assez-bien
2008-12-31 — Bac +2 — IUT de Mulhouse – Université de Haute-Alsace
DUT Gestion des Entreprises et des Administrations

Expériences professionnelles

2025-01-01 - 2025-12-31 — Développement commercial
Développement commercial au sein de l'atelier, prospection et gestion de la relation client.
2024-01-01 - 2025-12-31 — Relation clientèle BtoB
Gestion de la relation clientèle BtoB, fidélisation et suivi des projets de menuiserie.
2023-01-01 - 2024-12-31 — Encadrant menuisier
Conception et création d’agencements (bibliothèque, dressing…), fabrication et usinage des pièces, installation sur chantier.
2022-01-01 - 2023-12-31 — Fondateur / Ebéniste – Agenceur
Conception, modélisation et réalisation de meubles et d’agencements sur mesure pour des clients BtoB et BtoC.
2020-01-01 - 2022-12-31 — Responsable d’agence d’affrètement
Développement et fidélisation d’un portefeuille client (jusqu’à 90 K€ CA mensuel), mise en place des flux transports, négociation tarifaire.
2018-01-01 - 2020-12-31 — Affréteur
Recherche de solutions de transport optimales, élaboration de grilles tarifaires et devis, suivi SAV des transports.
2018-01-01 - 2020-12-31 — Responsable de site
Management d’une équipe d’une quinzaine de personnes, mise en place des flux transports et logistiques, recrutement et formation du personnel.
2016-01-01 - 2018-12-31 — Commercial itinérant
Développement et maintien du portefeuille client dans le Grand Est et la région, élaboration de grilles tarifaires et appels d’offres, relances clients, suivi facturation.

Langues

Anglais (Notions), Allemand (Notions), Espagnol (Notions)

Atouts

Développement commercial, Relation client BtoB, Fidélisation client, Bureautique, Service client, Management d'équipe, Recrutement, Formation, Gestion de projet, Conception d'agencements, Fabrication et usinage, Installation sur chantier, Gestion de flux transports, Négociation tarifaire transport, Gestion des tarifs, Service après-vente, Blum (quincaillerie), Salice (quincaillerie), Prospection, Gestion de la relation client, Relation client B2B, Usinage, Agencement intérieur, Mobilier sur mesure, Développement de

portefeuille clients, Négociation commerciale, Formation du personnel, Recherche de solutions, Établissement de devis, Optimisation des coûts de transport, Appels d'offres ouverts, Relance client, Facturation

Permis

Permis B

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.