Technico-commercial

Né(e) en 1991 · 67250 Soultz-sous-Forêts · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2611052056

Objectif

Je recherche un poste de technico-commercial itinérant BtoB en CDI, basé en Alsace avec une mobilité Grand Est. Je souhaite rejoindre un fabricant ou un négociant en matériaux de construction pour développer un portefeuille de clients professionnels et les accompagner dans le choix de solutions techniques adaptées à leurs chantiers.

Ma recherche

Contrat recherché : CDI
Zone : Grand-Est
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

2024 — FEEBAT MOD RENOV — CTAI
Performance énergétique et rénovation
2012 — Bac +2 — Pôle formation CCI
BTS Management des unités commerciales
2010 — Bac — Lycée Stanislas
Bac STG, option marketing

Expériences professionnelles

04/2013 - 08/2026 — Responsable opérationnel et technico-commercial
Prospection et fidélisation, vente B2B/B2C, développement du portefeuille clients (de 50 à 600 en 13 ans), développement du chiffre d'affaires (+12 % en 2024, +15 % en 2025), analyse des besoins et contraintes techniques, choix des produits et matériaux, conseil et formation clients, pilotage, relations fournisseurs, suivi des commandes, visites sur chantier dans toute l'Alsace et partie de la Meurthe-et-Moselle.
01/2013 - 05/2026 — Vente BtoC
Vente BtoC – activité menée en parallèle, participation à plus de 80 événements en France (salons, foires, portes ouvertes).
01/2010 - 12/2012 — Apprentissage BTS Management des unités commerciales
Apprentissage au sein d'Intermarché à Haguenau, participation aux activités commerciales et à la gestion des stocks.

Langues

Allemand (bilingue), Alsacien (maternelle), Français (maternelle), Anglais (commerciale)

Compétences

Développement commercial B2B, Prospection commerciale, Développement de portefeuille clients, Fidélisation, Négociation commerciale, Analyse des besoins clients, Conseil technique, Choix des matériaux de construction, Formation à la mise en oeuvre, Etablissement de devis, Suivi des commandes, Négociation fournisseurs

Atouts

Autonomie, Capacité d'écoute, Sens de l'organisation, Capacité d'adaptation, Rigueur, Allemand C1

Logiciels

Excel, Word, Outlook, Google Ads, ERP MAESTRO

Permis

Permis B

Loisirs

Trail – Randonnée, Bricolage et rénovation de ma maison

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.