Ingénieure Technico-Commerciale

31770 Colomiers · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2611061108

Ma recherche

Contrat recherché : CDI
Zone : Occitanie
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : a étudier
Secteur : Contrôle technique et sécurité

Formations

2014 — Bac +5 — INSAT Tunis, TU, Tunisia
INGENIEURE EN INSTRUMENTATION ET MAINTENANCE INDUSTRIELLE

Expériences professionnelles

09/2019 - 04/2026 — Ingénieure Technico-Commerciale en Climatisation

Développer et fidéliser un portefeuille de clients Grands Comptes en identifiant de nouvelles opportunités d'affaires. Prescriptions techniques des cahiers de charges. Réaliser les études techniques, le dimensionnement des installations CVC et la sélection des équipements à l'aide des logiciels LG (LATSCAD/ LATSHVAC). Élaborer les offres technico-financières et accompagner les clients dans le choix des solutions les plus adaptées à leurs besoins. Négocier les conditions commerciales, assurer le suivi des affaires jusqu'à leur réalisation et développer les contrats de maintenance. Participer aux réunions de chantier, suivre l'exécution des projets et garantir la satisfaction client.

09/2018 - 08/2019 — Ingénieure d’affaire en Sécurité électronique et incendie

Commercialisation de solutions de sécurité électronique (vidéosurveillance, contrôle d'accès, détection intrusion et incendie) auprès d'une clientèle professionnelle. Préparer les offres commerciales et négocier les contrats de maintenance. Piloter les interventions préventives et curatives en coordination avec les équipes techniques. Répondre aux appels d'offres et assurer le suivi administratif et commercial des dossiers.

03/2017 - 08/2018 — Ingénieure d’affaire en Climatisation / Chauffage

Prospection commerciale, coordination technique et chantier, négociation commerciale, conseil et orientation client, aisance relationnelle, force de persuasion, approche conseil/projet.

11/2015 - 03/2017 — Ingénieure Technico-commerciale

Etude et proposition de solutions techniques complètes : dimensionnement, choix de la technologie et de la gamme, préconisation des fournitures pour climatisation (cuivre frigorifique, grille de soufflage, diffuseur…). Élaborer les devis, répondre aux appels d'offres et assurer la négociation commerciale.

01/2015 - 10/2015 — Ingénieure Technico-commerciale

Élaboration des devis des solutions proposées aux clients par la cellule technique. Suivi des commandes clients jusqu'à la livraison et facturation. Réponse aux consultations et aux cahiers des charges des appels d'offres publics. Prospection des industriels et identification de leurs besoins en automatisme.

Langues

Français (Langue maternelle), Anglais (Bilingue), Arabe (Langue maternelle)

Atouts

Microsoft Office, AutoCAD, Latscad/Lasthvac, SolidWorks, Devis et chiffrage, Vente de solutions CVC/ Climatisation, Négociation commerciale, Coordination de travaux, Prospection, Conseil, Orientation client, Aisance relationnelle, Persuasion, Approche conseil/projet, Gestion d'affaires, Prescription technique, Gestion des grands comptes, Développement de portefeuille clients, Fidélisation client, Développement de comptes, Dimensionnement, CVC (Chauffage, Ventilation, Climatisation), Élaboration de propositions commerciales, Négociation, Gestion des contrats de maintenance, Négociation de contrats, Animation de réunion de chantier, Suivi de chantier, Satisfaction client, Commercialisation, Gestion des interventions, Réponse aux appels d'offres, Établissement de devis, Gestion des appels d'offres publics

Logiciels

AutoCAD, Word, Excel, SolidWorks

Permis

Permis B

Loisirs

volleyball, footing, peinture, cuisine

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.