Acheteuse

3 à 5 ans d'expérience · Réf. 2611061420

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

12/2026 — Bac +5 — INSEEC
Master Achats et Supply Chain Management
12/2024 — Bac +3 — IAE Lyon
Licence pro. Commercialisation des produits et services
12/2023 — Bac +2 — Lycée Jacques Brel
BTS Négociation et Digitalisation de la Relation Client
12/2020 — Bac — Lycée Ampère
Baccalauréat Économique et Social

Expériences professionnelles

09/2024 - 09/2026 — Acheteuse

Rédaction et gestion de l'ensemble des appels d'offres de l'entreprise (cahier des charges, consultation, sélection). • Appels d'offres des achats alimentaires et des produits d'hygiène pour les 17 villages de vacances et les 111 résidences du groupe. • Négociation des prix et des conditions tout au long de l'année auprès des fournisseurs. • Animation et entretien de la relation fournisseurs en continu sur l'année (suivi, fidélisation et résolution des litiges). • Gestion complète des achats de fonctionnement du siège : fournitures, mobilier, café, ustensiles. • Gestion de la flotte automobile : achat, renouvellement des véhicules et suivi de l'entretien. • Pilotage du prestataire de ménage : définition du cahier des charges et suivi de la prestation.

09/2023 - 09/2024 — Conseillère commerciale

Gestion et développement d'un portefeuille de plus de 750 clients. • Vente et conseil de produits bancaires et d'assurance ; accompagnement financier et crédits à la consommation. • Résolution des problèmes et amélioration de la satisfaction client.

07/2023 - 08/2023 — Assistante achats

Gestion de la relation fournisseurs et participation aux rendez-vous de négociation. • Rédaction d'appels d'offres, relance et suivi des commandes. • Veille, collecte de données et mesure des performances fournisseurs.

05/2022 - 06/2022 — Stage commercial

Prospection et relance, création de devis, négociation, vente et suivi client (CRM).

01/2022 - 12/2022 — Stage commercial

Prospection, négociation et vente ; gestion du CRM, des réseaux sociaux et organisation d'un événement commercial.

Langues

Arabe (maternelle), Anglais (bilingue), Espagnol (courant)

Atouts

Sourcing & qualification fournisseurs, Benchmarking, Appels d'offres (RFI / RFQ), Analyse des offres, Négociation commerciale, Contractualisation, Analyse des coûts & TCO, Segmentation des achats, Performance fournisseurs, Tableau de bord achats, Excel & ERP achats, Négociation, Esprit d'analyse, Rigueur, Organisation, Aisance relationnelle, Persuasion, Proactivité, Adaptabilité, Gestion des priorités,

Travail en équipe, Rédaction de cahier des charges, Négociation fournisseurs, Gestion des fournisseurs, Gestion des achats, Gestion de flotte automobile, Gestion de portefeuille clients, Crédit à la consommation, Résolution de problèmes, Rédaction, Collecte de données, Prospection, Établissement de devis, Vente, Suivi client

Permis

Permis B

Loisirs

Danse & Zumba, Boxe, Voyages et découverte du monde

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.