Conducteur de travaux

77220 Gretz-Armainvillier · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 261107200320

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

12/2012 — Bac
Baccalauréat professionnel ELEEC (Electronique Energie et Equipement communicant)

Expériences professionnelles

03/2024 - 12/2024 — Conducteur travaux
Manager une équipe de 10 personnes : encadrement, suivi opérationnel et gestion des performances. Suivi budgétaire et optimisation des coûts. Gestion RH : préparation des fiches de paie, gestion des congés, mutuelle. Suivi de plusieurs chantiers en parallèle : planification, coordination TCE, respect des délais, qualité et sécurité. Supervision des sous-traitants : organisation, contrôle qualité et respect des engagements contractuels. Prise en charge des rendez-vous clients : échanges techniques et commerciaux, suivi de la relation client, réalisation des devis clients. Gestion des achats de matériaux et fournitures : consultation fournisseurs, passation de commandes, suivi des livraisons.

02/2021 - 03/2024 — Conseiller technique expert
Accompagner les clients de l'accueil jusqu'à l'encaissement. Réalisation de devis (avec calcul technique, plan…), prise de commande (prise de rdv pour livraison, pompe béton, semi-remorque). Polyvalent sur toutes les familles du bâtiment (maçonnerie, plomberie, électricité…). Recevoir les fournisseurs et préparer ensemble des journées commerciales ou techniques. Transmission de savoir aux nouveaux intégrants. Présentation aux clients des services complémentaires (livraison, matériauthèque, ripeurs…). Ouverture et fermeture du dépôt. Prospection (tas de sable, téléphone, mail, Instagram…), prise de rdv avec les clients (visite chantiers, échange sur les différents moyens de crédit à leur disposition, devis…).

09/2019 - 01/2020 — Concepteur travaux
Convertir des leads entrants et des prospects en clients. Qualifier les projets clients. Conseiller et accompagner les clients dans l'intégralité de leurs projets. Évaluer et chiffrer les projets. Gérer un pipeline commercial. Réaliser les pré-visites vidéo. Clore les deals.

01/2018 - 12/2019 — Technico-commercial sédentaire
Référent digital de l'agence (promotion des logiciels internes et services digitaux). Référent en efficacité énergétique. Travail en équipe avec le commercial itinérant (devis, prospection, prise de rdv commande).

01/2015 - 12/2018 — Responsable du libre-service
Équipe de trois collaborateurs à manager, animer et faire progresser sur la partie vente, stock (plein propre prix présence), réception. Réceptionner et contrôler les livraisons. Gestion des inventaires.

Atouts

Vega, Salesforce, HubSpot, Établissement de devis, Management d'équipe, Gestion des ressources humaines, Gestion des achats, Coordination de travaux, Gestion des sous-traitants, Relation client, Prospection, Polyvalence, Transmission des connaissances, Paie, Conduite de travaux TCE, Supervision, Prise de rendez-vous, Encaissement, Collaboration fournisseurs, Présentation orale, Ouverture et fermeture de magasin, Inbound sales, Conseil client, Évaluation de projets, Gestion de pipeline commercial, Vidéographie, Efficacité énergétique, Travail en équipe, Réception de marchandises

Permis

Permis B

Loisirs

Lecture, Nouvelles technologies, Innovation du bâtiment (construction, design)

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.