Commercial / Chargé de Développement Commercial

Angers · 5 à 10 ans d'expérience · Réf. 2611100311

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

12/2025 — Bac +3 — IPAC Bachelor Factory Angers
Bachelor CMN Responsable du Développement Commercial Mention Bien
12/2024 — Bac +2 — Lycée Joachim Du Bellay
BTS MCO Management Commercial Opérationnel Mention Bien
12/2022 — Bac — Lycée Joachim Du Bellay
Baccalauréat Général Mention Assez Bien

Expériences professionnelles

08/2025 - 08/2026 — Conseiller Immobilier Indépendant
Prospection ciblée et valorisation d'un portefeuille de biens haut de gamme. Estimations des biens, visites sur mesure et négociations d'offres d'achat. Montage de dossiers complexes et suivi juridique avec les notaires jusqu'à la signature.
06/2023 - 08/2023 — Conseiller de Vente
Accueil client personnalisé, identification des besoins et vente conseil. Encaissement, tenue des stocks et service après-vente.
01/2022 - 12/2024 — Négociant Automobile Indépendant
Sourcing technique, évaluation financière des marges et négociation à l'achat. Commercialisation, gestion des prix de vente et transactions directes clients. Gestion administrative complète, facturation et formalités de vente.
01/2021 - 12/2021 — Prestataire Logistique Terrain
Pilotage opérationnel et optimisation de la flotte urbaine en autonomie sur le terrain. Maintenance de premier niveau, diagnostic rapide et reporting régulier d'activité.

Langues

Espagnol (courant), Anglais (commerciale)

Atouts

Pilotage et stratégie de développement commercial, Conduite de négociations complexes & à forts enjeux, Gestion de projet, Coordination d'équipe, Analyse financière, rentabilité et gestion des marges, Conseil stratégique & relation clients grands comptes, Management opérationnel, Animation de réunions, Leadership, Vision stratégique, Aisance relationnelle, Prise de décision, Sens des responsabilités, Rigueur de gestion et autonomie, Esprit d'analyse, Sens de la négociation, Négociation immobilière, Gestion de dossiers complexes, Suivi de dossier jusqu'à la signature, Commercialisation, Gestion administrative, Facturation, Accueil client, Vente conseil, Analyse des besoins clients, Encaissement, Gestion des stocks, Service après-vente, Gestion de flotte automobile, Maintenance de premier niveau, Diagnostic, Reporting d'activité

Permis

Permis B

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.