Chef d'équipe secteur maçonnerie / pose de clôture

91450 Soisy sur seine · 5 à 10 ans d'expérience · Réf. 2611101452

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

CAP — Lycée Montaleau
CAP Restauration Très Bien

Expériences professionnelles

01/2026 - 08/2026 — Chef d'équipe secteur maçonnerie / pose de clôture

Exécution rapide et efficace des tâches assignées. Maintien de l'ordre et de la propreté dans l'espace de travail. Réalisation des tâches confiées en suivant les procédures et les instructions données. Gestion des situations d'urgence avec calme et sang-froid. Adaptation rapide à différents interlocuteurs et différentes situations. Gestion du temps de manière efficace afin d'accomplir toutes les tâches dans les délais impartis. Communication des anomalies ou des difficultés rencontrées à la hiérarchie afin de permettre une résolution rapide.

01/2025 - 12/2025 — Chef d'équipe secteur menuiserie intérieur/exterieur

Management d'une équipe de 5 personnes, gestion des plannings, distribution des tâches et définition des objectifs de travail. Pilotage et animation d'une équipe de 5 opérateurs, planification et ordonnancement des tâches. Recrutement du personnel, avec intégration des embauchés à leur arrivée. Établissement de comptes rendus réguliers du suivi de l'activité. Identification et résolution des problèmes rencontrés par l'équipe, réponse à leurs questions et apport d'un soutien technique et opérationnel. Mise en place et suivi d'un planning de travail pour optimiser la répartition des tâches et responsabilités.

01/2021 - 12/2024 — PDG

Conduite des négociations contractuelles avec les clients et les fournisseurs, création de partenariats. Gestion des relations et de la partie commerciale avec les clients stratégiques, suivi personnalisé des dossiers, conduite des négociations. Direction d'une équipe multidisciplinaire, favorisant l'innovation et l'excellence opérationnelle. Planification organisation et direction des opérations quotidiennes pour assurer un fonctionnement efficace. Développement des stratégies commerciales pour accroître les parts de marché. Développement et mise en œuvre de stratégies d'entreprise pour favoriser la croissance et l'amélioration continue. Mise en œuvre de la politique et des décisions du conseil d'administration. Management des directeurs de service, supervision des projets et résolution des problématiques, suivi budgétaire. Analyse du marché, veille concurrentielle, détection des opportunités, suivi des évolutions législatives. Direction d'une entreprise comprenant 9 salariés, pilotage de l'activité et veille au bon positionnement de la société sur le marché. Élaboration et mise en œuvre d'un plan de succession pour assurer la pérennité du leadership. Gestion financière de l'entreprise de manière rentable, établissement des prévisionnels et du compte de résultat, suivi de la trésorerie. Mise en œuvre de la stratégie globale (commerciale, financière, RH), élaboration et conduite des plans d'investissement.

01/2019 - 12/2020 — Vendeur / conseiller technique

Conseil des clients, proposition d'une offre adaptée à leurs besoins et problématiques. Participation aux réunions d'équipe pour partager les retours clients et discuter des améliorations possibles. Mise en rayons et réalisation de vitrines en proposant des visuels attractifs. Mise en place des opérations commerciales et des offres promotionnelles. Identification précoce des problèmes techniques et proposition de solutions appropriées pour résoudre ces problèmes rapidement. Suivi des dossiers en cours, réalisation des relances nécessaires jusqu'à leur résolution.

Langues

Français (bilingue), Portugais (bilingue)

Atouts

Prise de décision, Analyse de données, Autonomie, Gestion de chantier, Gestion des priorités, Entretien annuel d'évaluation, Instauration d'une ambiance de travail positive, maintien de la cohésion et de la motivation de l'équipe, recueil des remontées terrain, Suivi de chantier, Contrôle sécurité, Suivi qualité, contrôle du bon déroulement en termes de productivité, report auprès de la Direction, Intégration des collaborateurs, Supervision, Rapidité d'exécution, Entretien du poste de travail, Respect des procédures, Gestion des situations d'urgence, Adaptation du discours à l'interlocuteur, Gestion du temps, Communication ascendante, Management d'équipe, Animation d'équipe, Recrutement, Reporting d'activité, Résolution de problèmes, Élaboration des plannings, Négociation, Gestion des grands comptes, Leadership d'équipes pluridisciplinaires, Gestion des opérations, Stratégie commerciale, Stratégie d'entreprise, Suivi budgétaire, Analyse de marché, Gestion de PME, Succession planning, Gestion financière, Conseil client, Mise en rayon, Mise en place des opérations commerciales, Recherche de solutions, Suivi de dossiers

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.