Crédit Manager

Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 261110163920

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

12/2009
Gestion de projet – PMI
12/2005
Transactions internationales
12/2000 — Bac +2 — AFTEC
BTS Action Commerciale
Bac +5 — Arts Et Métiers
Maîtrise de Gestion
Bac +5
MBA

Expériences professionnelles

01/2025 - 12/2026 — Directeur Relations Adhérents, Crédit Clients & BFR

Pilotage de bout en bout du BFR (créances clients, stocks et dettes fournisseurs), du crédit clients, du recouvrement et de la relation adhérents, dans un environnement coopératif complexe. Amélioration de la génération de cash par la maîtrise du risque financier en partenariat avec la Direction Générale. Conduite de chantiers de transformation : simplification des processus, amélioration de la qualité des données et renforcement des process opérationnels. Étude d'opportunité et cadrage pour l'intégration de briques IA/BI appliquées à la fiabilisation des prévisions de trésorerie. (Kyriba/Copilot) Résultats : cycle de conversion de trésorerie réduit de 13% (vs N-1) et maintenu durablement à 68 jours, contre 78 jours auparavant, soit l’équivalent de 41 M€ de BFR.

01/2023 - 12/2025 — Responsable Relations Adhérents, Crédit Clients & Recouvrement

Pilotage du DSO, des créances douteuses, du recouvrement et de l’exposition crédit. Renforcement de la gouvernance par automatisation des procédures et fiabilisation des outils de pilotage. Déploiement d’une solution d’assistance utilisateurs via IA. Résultats : DSO réduit de 6 jours (de 94 à 88 jours) ; 100 % de la matrice d’approbation automatisée.

01/2019 - 12/2023 — Responsable Crédit Clients, PPG AC France – Afrique & Outre-mer

Pilotage du risque crédit, des créances et du cash. Business partner Finance et Commercial : Mise en place de Comité de direction crédit pour garantir l’équilibre entre croissance et risque. Coordination de la transformation Order-to-Cash à l’international ; Pilotage des revues de performance et de risque présentées aux directions française et américaine. Résultats : Ratio de créances courantes passé de 85 % à 93 % ; exposition au risque crédit réduite de 10 % sur l’ensemble du portefeuille (couverture 98%).

01/2014 - 12/2019 — Responsable Crédit Clients Région Centr

Pilotage du risque crédit et de la performance des créances. Conseil des directions par analyse des risques dans le cadre des comités mensuels. Création de passerelles entre Finance et Opérations pour améliorer la performance cash. Résultats : DSO réduit de 2 jours (base 45 jours, soit 1,4 M€) ; 6 M€ de garanties crédit supplémentaires obtenues.

01/2012 - 12/2014 — Consultant en développement commercial

01/2009 - 12/2012 — Responsable développement commercial & qualité

01/2006 - 12/2008 — Responsable grands comptes

01/2005 - 12/2006 — Responsable d’équipe recouvrement

01/2000 - 12/2005 — Conseiller financier

Langues

Français (maternelle), Anglais (bilingue)

Atouts

Analyse du BFR, Gestion du crédit client, Contentieux, Performance Order-to-Cash, Pilotage du cycle de conversion cash, Business Partner, Transformation & automatisation, Gestion des cautions et garanties, Conduite du changement, Management d'équipes pluridisciplinaires, Amélioration opérationnelle par l'IA, Audit Interne & Compliance, SAP, Kyriba, Sidetrade, Power BI, Microsoft 365, Gestion des risques financiers, Conduite de projet de transformation, Recouvrement, Automatisation, Automatisation des processus, Automatisation des flux de travail, Risque de crédit, Coordination internationale, Pilotage de la performance, Conseil, Gestion des opérations

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.