Commercial

93700 DRANCY · 5 à 10 ans d'expérience · Réf. 2611121434

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

12/2017 — Bac
Bac professionnel Métiers du commerce et de la vente

Expériences professionnelles

01/2022 - 12/2026 — Commercial
Prospection et développement d'un portefeuille de professionnels du BTP. Vente de matériaux d'isolation intérieure et extérieure. Conseil technique auprès des artisans, façadiers et entreprises du bâtiment. Élaboration de devis et négociation commerciale. Suivi des commandes et fidélisation de la clientèle. Développement du chiffre d'affaires et atteinte des objectifs commerciaux.
01/2022 - 12/2022 — Commercial
Prospection et développement d'un portefeuille clients BTP. Vente de solutions et d'équipements pour les professionnels du bâtiment. Élaboration des devis et négociation commerciale. Fidélisation et suivi de la clientèle. Développement du chiffre d'affaires et atteinte des objectifs de vente. Coordination avec les équipes techniques et logistiques. Conseil et commercialisation de solutions de location de matériel de chantier adaptées aux besoins des clients.
01/2021 - 12/2022 — Commercial
Gestion et suivi des chantiers. Coordination des équipes. Planification des travaux. Développement commercial. Négociation et relation client. Élaboration des devis. Suivi des projets. Atteinte des objectifs commerciaux.

Langues

Français (notions), Anglais (notions), Espagnol (notions), Turque (notions), Kurde (notions)

Atouts

Développement commercial, Prospection, Acquisition client, Négociation commerciale, Fidélisation client, Gestion de portefeuille clients, Établissement de devis, Techniques de vente, Orientation résultats, Connaissance du secteur du BTP, Relation client, Sens de la négociation, Autonomie, Organisation, Travail en équipe, Bureautique, Développement de portefeuille clients, Vente de solutions techniques, Développement du chiffre d'affaires, Atteinte des objectifs commerciaux, Coordination, Conseil, Commercialisation, Vente, Conseil technique, Gestion des commandes, Gestion de chantier, Suivi de chantier, Coordination d'équipe, Planification, Suivi de projet

Permis

Permis B

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.