Directeur commercial / Directeur d’un centre de profit

Né(e) en 1978 · 75016 PARIS · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2611121727

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : a étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

2018 — HEC Paris
Executive Formation : Diriger un centre de profit
2000 — Bac +2 — IUT Toulouse
DUT Génie Civil, option Travaux Publics
1999 — Bac +2 — ESTP Paris – Cachan
Conducteur de Travaux

Expériences professionnelles

2019 - 2026 — Gérant associé

Prospection commerciale : devis, appel d’offre, process de qualification. Ressources humaines : entretiens, embauches et licenciement, pointages, salaires, règlements, formations. Relations fournisseurs : ouverture des comptes, négociations tarifs, règlements. Suivi des travaux : administratifs, facturations, relations clients, techniques, etc. Suivi administratifs : banques, assurances, organismes divers. Matériels : investissements, achats, entretiens, contrôles, ventes.

2015 - 2019 — Directeur Commercial

Identification des opportunités de marché, prospection et qualification de l’entreprise. Définir les produits, étudier, budgéter, répondre et négocier les appels d’offres. Portage interne et externe, pilotage, suivi et arbitrage des marchés conclus. Définition de la politique commerciale et de l’image de l’entreprise. Relations clients et collectivités. Membre du Comité de Direction.

2012 - 2015 — Responsable technico-commercial

Diversification, fidélisation et pilotage opérationnel d’un portefeuille d’affaires. Fixation d’objectifs budgétaires pour l’ensemble des affaires. Amélioration de la qualité des réponses aux appels d’offre. Management d’un chargé d’études et d’une assistante.

2009 - 2012 — Responsable du bureau d’étude

Planning des études, contrôles, suivi du portefeuille de commandes. Gestion et réponses aux appels d’offres publics. Développement commercial public et privé et mise en place de la stratégie définie en amont. Management de 2 chargés d’études.

2007 - 2009 — Chef de secteur

Suivi du respect qualité, technique, et délais des chantiers du secteur. Suivi des facturations, organisation de l’activité des équipes et des relations clients. Management direct de 2 conducteurs de travaux et de leurs équipes respectives.

1999 - 2007 — Conducteur de travaux

Gestion et suivi de chantiers (150K€ - 900K€). Optimisation des projets et négociation. Suivi de la facturation. Management de 5 chefs de chantiers et de leurs équipes respectives.

Langues

Anglais (bilingue), Espagnol (bilingue)

Compétences

Prospection, Réponse aux appels d'offres, Gestion des ressources humaines, Gestion financière, Gestion des fournisseurs, Suivi administratif et bancaire, Gestion de matériels et investissements, Développement commercial, Management d'équipe, Gestion de projets VRD, Déploiement de réseaux (fibre optique, télécoms), Planification, Suivi de chantier, Négociation tarifaire transport, Licenciement, Facturation, Relation client, Suivi administratif, Qualification d'opportunités, Arbitrage, Politique commerciale, Stratégie de diversification, Planification budgétaire, Gestion des commandes, Gestion des appels d'offres publics, Contrôle qualité chantier, Management direct, Gestion de chantier, Négociation

Atouts

Leadership, Communication client

Permis

Permis B

Loisirs

Golf, Cuisine, Antiquités et brocantes, Jardinage

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.