Conseiller commercial

78270 Notre-Dame de la mer · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2611141053

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

07/2018 — Bac +5 — EM Lyon Paris
Certification Management Force de vente
07/2012 — Bac +2 — Greta Seine en Yvelines
BTS Technico-commercial
07/1999 — Bac — L.E.I Championnet
BAC PRO MSMA (Maintenance)

Expériences professionnelles

08/2026 - 10/2026 — Conseiller commercial

Conseil, analyse des besoins et accompagnement clients. Développement et fidélisation d'un portefeuille clients. Commercialisation de solutions en épargne, prévoyance et retraite.

04/2025 - 07/2025 — Chef de groupe opérationnel

Management d'équipes commerciales, techniques et administratives. Coordination des activités et suivi des performances. Pilotage de la qualité de service et de la satisfaction client.

07/2018 - 07/2024 — Responsable d'agence / Fondateur

Création et développement d'un centre de profit dans la mobilité automobile. Développement commercial, gestion clients et négociation. Management d'équipe, pilotage budgétaire et gestion de flotte automobile. Résultats : +25 % de chiffre d'affaires en 3 ans ; satisfaction client supérieure à 90 %.

01/2013 - 03/2018 — Coordinateur LLD / LCD

Coordination d'un réseau national de 667 points de vente. Gestion des relations clients, fournisseurs et concessions. Suivi des performances, qualité de service et gestion des litiges.

09/2008 - 01/2013 — Facility manager R&D

Pilotage de l'exploitation et de la maintenance des installations R&D. Management d'équipes techniques et coordination des prestataires. Gestion des budgets et optimisation des coûts. Résultats : -18 % de pannes critiques et -12 % de coûts de maintenance.

04/2000 - 09/2008 — Conducteur d'installation

Supervision d'installations automatisées et robotisées. Maintenance préventive et corrective. Encadrement opérationnel d'une équipe de 25 personnes.

Langues

Français (maternelle), Anglais (commerciale)

Atouts

Management d'équipe, Management opérationnel, Gestion de centre de profit, Facility management, Maintenance préventive/corrective, Diagnostic technique, Gestion de flotte automobile, Coordination LLD / LCD, Développement commercial, Conseil, Relation client, Négociation fournisseurs, Gestion budgétaire, Indicateurs clés de performance, Recrutement, Formation, Gestion des litiges, SAP, Excel, Word, Développement de portefeuille clients, Fidélisation client, Commercialisation, Management d'équipe commerciale, Coordination, Qualité de service, Développement du chiffre d'affaires, Satisfaction client, Gestion de la relation client, Suivi des performances, Management d'équipes techniques, Optimisation de la

maintenance, Supervision industrielle, Maintenance préventive, Maintenance corrective

Permis

Permis B

Loisirs

Musique, Cinéma, Voyages

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.