Responsable de zone

Vernon · 0 à 1 an d'expérience · Réf. 2611171347

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

2022-12-31 — Bac +5 — Thalis Business School
Mastère Manager de la Stratégie et de la Performance Commerciale
2020-12-31 — CNAM
Formation CNAM
2018-12-31 — Bac +2 — Lycée Cassini
BTS Management des Unités Commerciales
Bac +3
Licence Commerce, Vente et Marketing

Expériences professionnelles

2026-01-01 - 2026-12-31 — Responsable de zone

Management opérationnel de l'équipe de tri (2 personnes). Coordination logistique et administrative : saisie informatique des stocks, affectation des produits aux zones dédiées et éditions des bons de livraison. Relation client et expéditions : prise de contact pour le retrait des commandes.

2025-01-01 - 2025-12-31 — Chargé de Clientèle Particuliers

Développement, animation, suivi et fidélisation d'un portefeuille clients. Analyse des besoins et commercialisation de solutions d'épargne, de bancarisation, de crédit, d'assurance et de prévoyance adaptées. Respect de la conformité réglementaire, du risque bancaire et de la connaissance client (KYC).

2023-01-01 - 2023-12-31 — Conseiller Commercial

Suivi, animation et fidélisation d'un portefeuille clients particuliers. Commercialisation de produits et services bancaires. Analyse du risque, contrôle de la conformité et mise à jour KYC.

2023-01-01 - 2025-12-31 — Chargé de Clientèle Particuliers

Développement, animation, suivi et fidélisation d'un portefeuille clients haut de gamme. Accompagnement patrimonial et fiscal des clients. Analyse, montage et suivi des dossiers de financement.

2020-01-01 - 2022-12-31 — Chef de Secteur

Management et coordination des équipes de vente (15 personnes). Optimisation des stocks, de la disponibilité produits et du merchandising. Pilotage de l'activité commerciale et suivi des indicateurs de performance.

2019-01-01 - 2020-12-31 — Assistant ADV/KAM

Traitement des commandes et suivi des livraisons : saisie, tracking, avoir. Gestion de la relation client : litiges, réclamations, demandes techniques. Animation du programme de fidélité grands comptes.

Langues

Anglais (Bilingue)

Atouts

Microsoft Office, Certification AMF, Dynamisme, Adaptabilité, Aisance relationnelle, Sens du service, Travail en équipe, Sens des responsabilités, Management opérationnel, Coordination logistique, Analyse des besoins, Vente de solutions techniques, Gestion de portefeuille clients, Conformité réglementaire, Relation client, Analyse des besoins clients, KYC, Fiscalité patrimoniale, Montage de dossiers de crédit,

Commercialisation, Management d'équipe commerciale, Optimisation des stocks, Suivi des KPI, Gestion des commandes, Gestion de la relation client

Loisirs

Sport, Voyages, Echecs

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.