Technico-commerciale B2B

59670 Winnezeele · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2611182142

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

Bac — Lycée des Flandres
Bac Sciences et technologies tertiaires
Bac +2 — Lycée des Flandres
BTS management des unités commerciales

Expériences professionnelles

04/2026 - 12/2026 — Responsable de secteur technico-commercial
Gestion et développement d’un portefeuille clients revendeurs. Prospection, fidélisation et conseils techniques. Devis, commandes et suivi commercial. Découches 2 nuits /semaine.
04/2021 - 04/2026 — Représentant technico-commercial
Gestion et développement d’un portefeuille clients professionnels. Prospection, fidélisation et conseils techniques. Devis, commandes et suivi commercial.
01/2018 - 12/2021 — Représentant technico-commercial
Développement et fidélisation portefeuille clients. Prospection et conseil techniques. Suivi des commandes et actions commerciales.
01/2012 - 12/2018 — Assistante commerciale
Gestion d’un portefeuille clients existant en binôme avec les commerciaux itinérants (3). Relances devis, passage et suivi commandes, achat et négociation. Conseil technique, préconisation.
01/2010 - 12/2012 — Vendeuse comptoir
Vente de produits de quincaillerie, outillage électroportatif, consommables du bâtiment. Conseils techniques, solutions. Gestion show-room et mise en avant produits.

Atouts

Portefeuille B2B, Prospection, Fidélisation, Négociation, Analyse des résultats, Produits bâtiment, Quincaillerie, Outillage, Utilisation des équipements de protection individuelle, Conseil technique, Préconisations, Établissement de devis, Commandes, Relances, Suivi administratif, Planification des tournées, Word, Excel, OnlyOffice, Salesforce, AS/400, Gestion de portefeuille clients, Gestion des commandes, Vente en bricolage

Permis

Permis B

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.