Technico-commercial

77230 Dammartin-en-Goële · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2611210849

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

2020-12-31 — Bac +2
CAPA Assurance Certificat d’aptitude professionnelle à l’assurance
2010-12-31 — Bac +2
BTS Négociation et Relation Client
2008-12-31 — Bac
Baccalauréat technologique STG, spécialité Mercatique

Expériences professionnelles

2025-10-01 - 2026-10-31 — Régulateur de flux
Suivre l’activité, identifier les anomalies et coordonner les actions prioritaires. Transmettre les consignes aux équipes et veiller au respect des procédures.
2025-05-01 - 2025-09-30 — Commercial vente et services
Assurer le suivi des prestations chez les clients, organiser les déplacements et entretenir la relation commerciale.
2020-01-01 - 2024-12-31 — Conseiller commercial en assurance
Suivre un portefeuille clients et traiter les demandes dans le respect des engagements de service. Conseiller les clients et proposer des solutions d’assurance adaptées à leurs besoins. Assurer un suivi fiable des dossiers et contribuer à la fidélisation du portefeuille.
2017-01-01 - 2019-12-31 — Commercial
Développer et fidéliser la clientèle, assurer le suivi des engagements et rendre compte de l’activité.
2012-01-01 - 2016-12-31 — Responsable de structure d’animation
Encadrer et fédérer une équipe, organiser les plannings et coordonner les activités quotidiennes.

Atouts

Conseil, Relation client, Suivi et fidélisation de portefeuille, Suivi et fidélisation de portefeuille, Identification des besoins, Gestion des demandes et des dossiers, Développement commercial, Argumentation commerciale, Gestion des priorités, Gestion des anomalies, Gestion des consignes, Suivi client, Gestion de portefeuille clients, Conseil client, Suivi des dossiers clients, Développement de portefeuille clients, Management d'équipe

Permis

Permis B

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.