Chargé d’affaires

Marseille · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2611221759

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

2021-12-31 — Bac +3 — STUDI / COMNICIA
Bachelor Responsable Marketing et Commercial Formation suivie 100 %, dont un module de management.
2003-12-31 — Bac — Salon-de-Provence
Bac STI Génie mécanique (structures métalliques)

Expériences professionnelles

2026-09-01 - 2026-12-31 — Attaché technico-commercial sédentaire (ATI)
Chiffrage des devis et des commandes, relation client, passage et suivi des commandes auprès d'une clientèle de professionnels.
2026-02-01 - 2026-12-31 — Consultant commercial indépendant
Accompagnement commercial d'artisans du bâtiment : relance de devis, supports et argumentaires de vente.
2021-10-01 - 2025-07-01 — Technico-commercial / Commercial B2B
~5 M€ de chiffre d'affaires en 40 mois, avec une marge moyenne de 29 % sur l'ensemble des commandes. Gestion d'un portefeuille de clients professionnels en menuiserie technique : analyse des besoins, chiffrage de CCTP sur plans, commandes et suivi.
2020-07-01 - 2021-09-01 — Vendeur conseil – spécialiste cuisines (univers menuiserie)
Vente conseil auprès d'artisans et de particuliers ; commandes de stock et inventaires du rayon ; refonte des implantations cuisine. Forte progression du chiffre d'affaires du rayon : de la 28e place nationale au Top 10 mensuel, puis Top 4 France au T1 2021.
2018-01-01 - 2019-12-31 — Technico-commercial
Vente de solutions d'amélioration de l'habitat, 240 k€ réalisés en 10 mois.
2017-01-01 - 2018-12-31 — VRP énergies renouvelables / solaire
Découverte du besoin, conception, prise de mesures, closing et gestion des commandes clients.
2014-01-01 - 2016-12-31 — Concepteur-vendeur cuisines
Découverte du besoin, conception, prise de mesures, closing et gestion des commandes clients.
2012-01-01 - 2014-12-31 — Gérant
Direction de ma structure de décoration et d'agencement : vente aux particuliers, chiffrage, suivi de la rentabilité.
2007-07-01 - 2012-01-01 — Décorateur / responsable de chantier
Relation client particuliers, chiffrage, planning et encadrement d'équipes de 4 à 8 peintres.

Langues

Anglais (Bilingue)

Atouts

Gestion de point de vente, Gestion des commandes, Approvisionnement, Gestion des stocks, Calcul de marge, Analyse de rentabilité, Organisation des rayons, Management, Gestion des plannings, Management d'équipe, Gestion de la charge de travail, Contrôle qualité, Gestion des délais, Gestion d'entreprise, Vente BtoC, Vente B2B, Relation client, Analyse des besoins clients, Négociation, Closing, Fidélisation, Établissement de devis, Chiffrage de CCTP, Lecture de plans, Menuiserie technique, Chiffrage, Suivi

commercial, Accompagnement, Argumentation commerciale, CCTP, Vente conseil, Participation aux inventaires, Cuisine, Développement du chiffre d'affaires, Vente de solutions techniques

Permis

Permis A2

Loisirs

photographie, lecture, musique (3 instruments, en groupe, enseignement), road-trips à moto

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.