Chargé d’affaires CVC-plomberie

Paris · 1 à 3 ans d'expérience · Réf. 2611231736

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

2025-12-31 — Université de Lund
Commercialisation : from Concept to Market
2025-12-31 — Bac +5 — Université Paris-Saclay
Master Ingénierie de l’Énergie
2024-12-31 — Bac +5 — École Nationale des Sciences Appliquées
Diplôme d’ingénieur en génie énergétique et énergies renouvelables

Expériences professionnelles

2025-09-01 - 2026-10-31 — Cofondateur

Pilotage de projets : qualification des besoins, planning et suivi de la réalisation jusqu’à la livraison. Relation client : accompagnement de PME B2B et e-commerce, du cadrage du besoin à l’intégration des outils.

2025-03-01 - 2025-09-30 — Chargé d’affaires adjoint

Réponses aux appels d’offres : coordination avec les équipes techniques et préparation des propositions. Avant-vente technique : qualification des besoins clients, démonstrations produits, propositions commerciales. Suivi commercial : pilotage d’un pipeline France et international ; suivi CRM Salesforce et reporting.

2024-02-01 - 2024-08-31 — Ingénieur d’études CVC

Dimensionnement : chauffage, ventilation, climatisation et ECS ; sélection des équipements. Quantitatifs à partir des CCTP et DPGF du projet ; comparaison des offres matériel des fournisseurs. Appui travaux : réunions de chantier et de synthèse TCE ; relevé et suivi des réserves. Contribution aux DOE (dossiers des ouvrages exécutés).

Langues

Français (Bilingue), Anglais (Bilingue)

Atouts

Gestion d'affaires, Analyse des besoins clients, Suivi de portefeuille, Reporting et indicateurs (CRM Salesforce), Pilotage, CVC (Chauffage, Ventilation, Climatisation), Planification, Coordination des parties prenantes, Suivi des livraisons, Dimensionnement, CCTP, Rédaction de DPGF, quantitatifs, Animation de réunion de chantier, AutoCAD, Revit, Excel, Microsoft Project, Power BI, Salesforce, Réponse aux appels d'offres, Avant-vente, Suivi commercial, Gestion de projet, Relation client, Détail quantitatif estimatif, Analyse des offres fournisseurs, Levée de réserves

Permis

Permis B

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.