Commercial terrain

44630 Plessé · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2611251350

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

2025-12-31 — CAP
CAP Installateur sanitaire
2001-12-31 — Bac +2
BTS Force de vente

Expériences professionnelles

2024-01-01 - 2024-12-31 — Artisan

Autoconstruction de mon habitation en containers maritimes. CAP Installateur sanitaire obtenu en 2025. Conseil et vente de prestations auprès des particuliers, établissement de devis, réalisation de travaux de rénovation.

2022-01-01 - 2024-01-01 — Responsable marchés publics, Nord-Ouest

Pilotage des dossiers de marchés publics du Nord-Ouest : réponses aux appels d'offres, coordination des dossiers complexes, négociations de contrats-cadres avec BFA, suivi des procédures, contrats et échéances, accompagnement des artisans et de grands groupes du BTP (SPIE, Bouygues…).

2019-10-01 - 2021-12-01 — Animateur commercial (fonction transversale)

Animation fonctionnelle de 12 commerciaux : formation, méthodes, coordination. Reprise et conclusion de dossiers complexes, négociations de contrats-cadres avec BFA, accompagnement des artisans plombiers auprès de leurs clients particuliers, analyse des besoins, préconisation de solutions, argumentation et concrétisation des ventes d'équipements.

2007-03-01 - 2019-10-01 — Commercial terrain BtoB, clientèle publique

Prospection, développement et fidélisation d'un portefeuille autonome en Loire-Atlantique (collectivités, CHU, EHPAD, collèges, lycées, IME). Vente et conseil en équipements techniques, négociation commerciale, préconisation de solutions techniques, animation fonctionnelle de 12 commerciaux, formation et coordination.

2000-07-01 - 2007-02-01 — Promoteur / merchandiser et commercial terrain BtoC

Divers postes commerciaux terrain et merchandising. Vente directe auprès des particuliers, prospection et développement de secteur, vente et fidélisation BtoB/BtoC, découverte des besoins et conseil, négociation commerciale et contrats-cadres, gestion des marges, animation et formation commerciale, marchés publics.

Atouts

Prospection et développement de secteur, Vente et fidélisation BtoB/BtoC, Analyse des besoins clients, Conseil, Négociation commerciale et contrats-cadres, Calcul de marge, Animation et formation commerciale, Marchés publics, Gestion de la relation client, Excel, Bricolage et réalisations techniques, Nouvelles technologies, Rédaction, Moto et voyages, Promoteur / merchandiser, Merchandising, Vente, Vente BtoC, Négociation commerciale, Animation commerciale, Formation des commerciaux, Prospection, Gestion d'un portefeuille de prospects, Développement de portefeuille clients, Prospection B2B, Vente de solutions techniques, Coordination, Accord-cadre, Argumentation, Vente de matériel, Accompagnement, Réponse aux appels d'offres, Établissement de devis, Vente conseil, Rénovation intérieure

Loisirs

Bricolage et réalisations techniques, Nouvelles technologies, Écriture, Moto et voyages

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.