Commerciale itinérante

Helfaut · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2611262117

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

2014-12-31 — Bac +2 — Cepreco Roubaix
Responsable Developpement Commerciale
2013-12-31 — Bac +2 — Cepreco Roubaix
Attaché commercial
2012-12-31 — Bac +2 — Lycée Albert Chatelet
BTS Négociation Relation Client

Expériences professionnelles

2022-01-01 - 2026-12-31 — Commerciale itinérante BtoB

L'Ascenseur est un atelier de confection de vêtements de travail, EPI et vêtements de représentation. Entreprise centenaire basée à Merville (59), ayant son propre atelier de fabrication française. Jusqu'en février 2025, l'Ascenseur était une filiale du groupe Protecthoms. En mars 2025 l'entreprise appartient au groupe Kiplay. Durant ces 3 dernières années au sein de l'Ascenseur j'ai pu acquérir des compétences commerciales sur le terrain tels que la prospection, fidélisation, relation commerciale...

2018-01-01 - 2022-12-31 — Commerciale sédentaire BtoB

Distributeur en EPI et vêtements professionnelles. Le siège est basé à Château-Gontier en Mayenne. Pendant 4 ans j'ai pu développer mes compétences de commerciale sédentaire dans l'agence de Tourcoing. En charge du développement du portefeuille client en binôme avec un commercial itinérant.

2015-01-01 - 2018-12-31 — Conseillère de vente BtoB

Revendeur de matériel de pédicurie-podologie. Basé à Templemars, la cible client privilégié sont les pédicures, podologue et centre médical.

2013-01-01 - 2014-12-31 — Commerciale sédentaire BtoB (alternance)

Cabinet d'étude destiné à vérifier les appareils de radiologie, de radiothérapie.

2012-01-01 - 2013-12-31 — Attachée commerciale BtoB (alternance)

Distributeur en matériel bureautique basé à Lille.

Atouts

Organisation, Prospection terrain, Prospection téléphonique, Relance devis et factures échues, Gestion des devis et commandes, Fidélisation client, Gestion de portefeuille clients, Rendez-vous clientèle terrain, Écoute active, Relation client, Communication, Travail en équipe/binôme, Force de proposition, Dynamisme commercial, Accueil client, Administration des ventes, Microsoft Office, Excel, Word, Compétences commerciales, Vente, Développement de portefeuille clients, Vente de matériel

Permis

Permis B

Loisirs

Lecture, Sport, Dessin, Bénévolat : SPA

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.