Direction Commerciale (France et) Export

Né(e) en 1968 · 44200 Nantes · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 312081528

Objectif

Direction commerciale export ou France et export, direction du développement international,...A long terme : une mission de direction générale

Ma recherche

Contrat recherché : CDI
Zone : Pays de la Loire
Mobilité : sur les régions voisines
Rémunération : Plus de 3000
Secteur : Services commerciaux

Langues

Français (Langue maternelle), Anglais (Courant), Allemand (Courant)

Compétences

- Management d'équipes commerciales. Recrutement, formation, animation, pilotage par objectifs- Choix, mise en place, formation et gestion de réseaux d'agents, importateurs et distributeurs- Définition et mise en place de stratégies de marchés, de politiques commerciales et tarifaires- Etablissement et suivi de budgets en accord avec la DG. Mesure des écarts et actions correctives- Gestion de projets- Négociations diverses (contrats de partenariats, tarifs, commandes, litiges,...) avec tous types d'interlocuteurs- Montages contractuels, financiers, juridiques- Mise en place de licences (fabrications partielles chez des partenaires étrangers indépendants)- Veille commerciale et marketing (identification de clients potentiels, études de marchés, analyse des tendances et mutations,...)- Etudes d'adaptation technique de produits existants et participation au développement de nouveaux produits- Mise en place d'actions commerciales et élaboration d'outils publi-promotionnels (catalogues, documentations spéciales, mailings, campagnes publicitaires, salons,...)- Coordination et développement des synergies entre services, entre sociétés d'un même groupe international, entre intervenants internes et externes sur un projetle tout dans un environnement industriel et international

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.