

Né le 05/01/1978
75010 Paris
3 à 5 ans d'expérience
Réf : 404281142

Directeur d'un centre de profit

Objectifs

Intégrer une structure commerciale me permettant d'assouvir pleinement ma volonté d'entreprendre et de réussir.

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur la France et étranger, dans les Services Commerciaux.

Expériences professionnelles

2003 - 2003 :

Professeur / Professeure d'enseignement professionnel
... (1 ans ...) groupe keepschool, paris (soutien scolaire / formation continue) professeur d'anglais des affaires en entreprise

2002 - 2002 :

Chargé / Chargée de mission affaires et projets européens
(6 mois) groupe areva, direction internationale, paris (énergie et connectique) chargé de mission auprès du directeur des représentations internationales création d'un nouveau système de reporting

2001 - 2001 :

Libraire
(1 an) éditions thierry magnier, paris (éditions jeunesse) attaché commercial achat/vente de droits d'auteurs (marché national / international)

2000 - 2000 :

Conseiller / Conseillère emploi formation
(3 + 3 mois) edf, service de la formation professionnelle, gurcy le châtel (77), (énergie) interprète auprès du service relations internationales

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Espagnol (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

Atouts et compétences

Mes études supérieures aux Langues'O m'ont permis d'acquérir une très bonne connaissance du monde des affaires à l'échelle nationale comme internationale. Elles se sont avérées l'occasion de développer un esprit d'analyse et de synthèse, mais aussi des savoirs (vente, achat et négociation internationale, gestion de projets, marketing...) en adéquation avec les besoins du secteur des services. Mon stage de fin d'études effectué au sein d'AREVA [énergie et connectique] auprès du Directeur du Réseau de Représentations Internationales m'a amené à

acquérir une expérience pratique dans le domaine de la gestion de projets, du marketing ou encore de l'optimisation des relations commerciales avec la clientèle internationale. Il fut aussi l'occasion de participer activement à la création d'un nouveau système de reporting et d'assister l'équipe de la Direction Internationale dans la mise en place d'un réseau unifié de représentations commerciales à l'étranger.

Centres d'intérêts

Sports : judo-jujitsu, natation
Centres d'intérêts : gastronomie, oenologie, demeures historiques
Conception et organisation de voyages à vocation culturelle et gastronomique en France destinés à des touristes étrangers mais aussi français (site internet en cours de réalisation)