

Née le 20/06/1966
94460 Valenton
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 409141432

Responsable logistique et adv

Objectifs

Je suis une femme de terrain prête à m'investir dans une mission de premier plan pour me permettre d'évoluer et de faire progresser le groupe qui saura m'accorder sa confiance.

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, aux villes voisines de la région Ile de France avec une rémunération plus de 3000 euros, dans le Bâtiment second oeuvre.

Expériences professionnelles

2003 - 2003 :

Spécialiste management soutien logistique intégré et maintien en condition operationnelle

poliglas france groupe uralita/nefinsa/ursafev a juin 2003responsable logistique missions définition et gestion des stocks usines/plates formes du marché français, (3 usines laine de verre, ventes france 25.000 tonnes, 3 usines polystyrène extrudé, ventes france 250.000 m3 ; 5 dépôts 17.000 m2, 8 pers), responsabilité d'un budget de 1.03 m€) élaboration de la politique transport (budget 1.5 m€), interface commerciale produits usine/force de ventes, gestion de la prévision de vente mensuellerréalisations création et mise en place de 3 plates formes régionales (bonneuil94, meyzieu69, portet31), paramétrage et mise en place du sop sur sap r/3, création et mise en place d'une base de données logistiques produits pour la force de vente et usine sur le réseau interne de l'entreprise, optimisation des surfaces, des coûts de stockage et de transports, analyse, définition des besoins, mise en oeuvre et formation des équipes cs et plates formes france et belgique sur les modules sd et wm de sap r/3, implantation d'une procédure d'inventaire et de gestion des ruptures sur sap en concertation avec les usinesresponsable service clients gestion du transfert du siège social portet/garonne (31)/bonneuil (94)/noisiel (77), création et mise en place du service clients (8 assistantes), responsabilité d'un budget de 658 k€, traitement des commandes, suivi des conditions tarifaires, contrôle des avoirs, organisation logistique des campagnes clients negoce/gsb, reporting qualité du customer service et usines avec actions correctives personnalisées, formation de l'équipe la télévente, mise en place d'une variable avec objectifs personnalisés, réorganisation des flux produits/clients france suite une restructuration industrielle européenne, rédaction, mise en place et suivi de procédures administratives et modes opératoires sur sap, gestionnaire de la flotte automobile

1998 - 1998 :

Responsable clientèle bancaire entreprise

epe france groupe uralitasept a janv 1998responsable service clients (de) organisation du transfert physique et administratif du siège social boulou (66)/bonneuil (94), création et mise en place du service clients (3 assistantes), organisation de la plate forme logistique bonneuil (2.000 m2), planification des stocks, organisation du transport, suivi des commandes, des conditions clients, traitements des litiges,attachée de direction (de) organisation des séminaires de ventes, préparation des réunions, établissements des comptes rendus, suivi des objectifs clients et délégués commerciaux, création et mise en place d'aides la vente, interface entre la france et l'espagne

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Espagnol (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

Atouts et compétences

Parfaite connaissance du milieu de la construction (11 ans), milieu industriel de l'isolation et du PVC, négoce et GSB
Gestion de plates-formes, création, mise en place, suivi, recrutement de l'équipe dépôt, formation, animation
Parfaite connaissance SAP R/3 des modules WM et SD mise en oeuvre, développement, formation équipes européennes
Réorganisation de flux logistiques produits
Parfaitement trilingue (esp/anglais) nombreux déplacements en europe sur différents sites de production.

Centres d'intérêts

tennis
gym
danse
footing
association ASLOG