

Guillaume P. - Né le 15/12/1976
92370 Chaville
6 ans d'expérience
Réf : 501071145

Commercial

Objectifs

- Evoluer, dans une société qui me permettrait par mes connaissances de prescrire les meilleurs conseil auprès d'une clientèle ciblée.

Ma recherche

Je recherche un CDI, sur les régions voisines de la région Ile de France avec une rémunération entre 2500 et 3000 euros, dans le Bâtiment.

Formations

BAC PRO VENTE

Expériences professionnelles

2004

Vendeur interne Groupe SAINT GOBAIN - Société ASTURIENNE à Versailles- Accueil des clients et réponse à leurs besoins- Établissement de devis et commandes fournisseurs- Relances clients- Conseils techniques dans le domaine de la couverture- Utilisation des outils informatiques (Véga)

2001

Technico-Commercial (départements 78 et 92) Groupe USINOR - Société DELTA ZINC- Création d'agence et de secteur- Prospection et suivi des clients- Conseillé à l'emportée en agence

2000

Représentant (département 78) Groupe BERNER France (C.A.: 78 millions euros)- Prospection et développement d'un portefeuille clients- Découverte de besoins auprès de la clientèle et apport de solutions- Gestion du service après-vente

1999

Chef de chantier en couverture J.C.P. COUVERTURE (département 91)

Langues

- Anglais parlé: scolaire / écrit: notions

Atouts et compétences

optimiste de nature.realiste.perseverant et déterminé.dynamique et organisé. (Expert)

Centres d'intérêts

- Sports: tennis, natation Voyages : USA, Espagne, DOM-TOM, Sicile, Allemagne, Angleterre...Autres : bricolage et jardinage et Permis bateau, restauration de véhicules anciens