

Florent M. - Né le 07/07/1976
75020 Paris
5 ans d'expérience
Réf : 503251750

Directeur centre de profit

Ma recherche

Je recherche un CDI, en Ile de France avec une rémunération entre 2500 et 3000 euros, dans les Services Commerciaux.

Expériences professionnelles

2002

2002 - à ce jour : Chef de Groupe, LA PLATEFORME DU BATIMENT grande surface du Bâtiment, réservé aux professionnels du bâtiment, (Saint Gobain) :- Management d'une équipe de 25 collaborateurs dont 3 chefs d'Equipes.- Respect des marges et tarifs de l'entreprise.- Evaluation des collaborateurs et détermination de leurs évolutions ainsi que leurs salaires.- Coache et anime les collaborateurs sur le terrain et au management.- Animation de réunion mensuelle (présentation et détermination des objectifs)- Gestion du compte d'exploitation.- Gestion RH.- Veille à la bonne tenue du service client.

2001

2001 - 2002 : Chef de Service Clients, Juste à Temps le supermarché des entreprises. C.A. 300 K€, 18 personnes. Société spécialisée dans la distribution de biens de consommation aux entreprises :- Recrutement, intégration et formation de l'équipe logistique de distribution.- Management opérationnel des équipes ; suivi quotidien, entretiens de suivi et d'évolution, gestion RH.- Conception et mise en place de la charte qualité.- Respect des marges et tarifs de l'entreprise.- Entretien et développement du CA par clients (2 500 clients en Région Parisienne).- Entretien et gestion du parc VL et PL.

1999

1999 - 2001 : Responsable Qualité Régions, SOGEI ; entreprise spécialisée dans les emballages industriels. C.A. 3000 K€, 5 000 personnes :- Responsable de l'organisation et du respect des process logistiques.- Audit des procédures en place et mise en marche de plans correctifs.- Garantie de l'uniformité de la qualité selon la charte en vigueur.- Traitement des non-conformités et des incidents.- Pilotages de comités de qualité par site.- Formation des agents responsables sur place des process.

1998

1998 - 1999 : Attaché Commercial, ARTE ; entreprise spécialisée dans la conception, la production et la vente de fournitures pour le prêt à porter :- Prospection d'une clientèle de fabricants de prêt à porter : Camaïeu, La City...- Mise en place de partenariats de fourniture.- Suivi et développement de la clientèle existante.

1996

1996 - 1998 : Attaché Commercial, TEBEFIL ; entreprise spécialisée dans la production et la vente de fournitures pour le prêt à porter :- Prospection d'une clientèle de grossistes et fabricants en prêt à porter.- Mise en place de partenariats commerciaux.- Suivi et développement des comptes existants.