

Né le 23/05/1968  
**33140 Villenave D'ornon**  
**Plus de 10 ans d'expérience**  
**Réf : 504061943**

## Technico commercial

### Objectifs

---

Je souhaite évoluer vers une fonction de suivi d'une équipe commercial, vers une mission de chef de secteur par exemple.

### Ma recherche

---

Je recherche un CDI, dans toute la France, dans le Bâtiment second oeuvre.

### Expériences professionnelles

---

**1997 :**

Conseiller commercial / Conseillère commerciale en vérandas auprès des particuliers  
à ce jour secteur sud ouest.technico commercial (statut cadre) schluter systems, 12 rue des flandres, 60410 villeneuve sur verberie. formation technique et commercial des revendeurs distributeurs. négociation des objectifs commerciaux et bfa avec les chefs de marché négoce, patrons... participation aux salons régionaux et nationaux (novibat, batimat...) animations de stages techniques de formation des artisans poseurs, de soirées techniques, démonstration de pose. suivi d'un réseau de prescripteurs (architectes, bureaux d'études, économistes...)

**1996 :**

Technicien / Technicienne méthodes en industrie du bois  
technico commercial.traitement des boisbcso 33, méridonac.

**1994 :**

Cariste d'entrepôt  
technico commercial. secteur sud ouest.fabricant de façades de placard.coulidoor, 14 caën.

**1992 :**

Store manager  
technico commercial. secteur sud ouest.stores morari, 94.

### Langues

---

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Allemand (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

### Atouts et compétences

---

- Bonne connaissance des outils informatiques - rapports établis sur Lotus Notes-- Connaissance du réseau de négoce de mon secteur, des principaux décideurs.- réseau de prescripteurs établi.

## Centres d'intérêts

---

Natationvélocinéma