

Né le 23/05/1968
33140 Villenave D'ornon
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 504061943

Technico commercial

Objectifs

Je souhaite évoluer vers une fonction de suivi d'une équipe commerciale, vers une mission de chef de secteur par exemple.

Ma recherche

Je recherche un CDI, dans toute la France, dans le Bâtiment second oeuvre.

Expériences professionnelles

1997 - 1997 :

Conseiller commercial / Conseillère commerciale en vérandas auprès des particuliers
à ce jour secteur sud ouest.technico commercial (statut cadre) schluter systems, 12 rue des flandres, 60410 villeneuve sur verberie. formation technique et commercial des revendeurs distributeurs. négociation des objectifs commerciaux et bfa avec les chefs de marché négoce, patrons... participation aux salons régionaux et nationaux (novibat, batimat...) animations de stages techniques de formation des artisans poseurs, de soirées techniques, démonstration de pose. suivi d'un réseau de prescripteurs (architectes, bureaux d'études, économistes...)

1996 - 1996 :

Technicien / Technicienne méthodes en industrie du bois
technico commercial.traitement des boisbcso 33, mérignac.

1994 - 1994 :

Cariste d'entrepôt
technico commercial. secteur sud ouest.fabricant de façades de placard.coulidoor, 14 caën.

1992 - 1992 :

Store manager
technico commercial. secteur sud ouest.stores morari, 94.

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Allemand (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

Atouts et compétences

- Bonne connaissance des outils informatiques - rapports établis sur Lotus Notes-- Connaissance du réseau de négoce de mon secteur, des principaux décideurs.- réseau de prescripteurs établi.

Centres d'intérêts

Natationvélocinéma