technico commercial

Né(e) en 1968 · 33140 villenave d'ornon · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 504061943

Objectif

Je souhaite évoluer vers une fonction de suivi d'une équipe commercial, vers une mission de chef de secteur par exemple.

Ma recherche

Contrat recherché : CDI

Zone : Toute la France

Mobilité : sur toute la france

Rémunération : A étudier

Secteur : Bâtiment second oeuvre

Expériences professionnelles

1997 - 1997 — Conseiller commercial / Conseillère commerciale en vérandas auprès des particuliers

à ce jour secteur sud ouest.technico commercial (statut cadre) schluter systems, 12 rue des flandres, 60410 villeneuve sur verberie. formation technique et commercial des revendeurs distributeurs. négociation des objectifs commerciaux et bfa avec les chefs de marché négoce, patrons... participation aux salons régionaux et nationaux (novibat, batimat...) animations de stages techniques de formation des artisans poseurs, de soirées techniques, démonstration de pose. suivi d'un réseau de prescripteurs (architectes, bureaux d'études, économistes...)

1996 - 1996 — Technicien / Technicienne méthodes en industrie du bois

technico commercial.traitement des boisbcso 33, mérignac.

1994 - 1994 — Cariste d'entrepôt

technico commercial. secteur sud ouest.fabricant de façades de placard.coulidoor, 14 caën.

1992 - 1992 — Store manager

technico commercial. secteur sud ouest.stores morari, 94.

Langues

Français (Langue maternelle), Allemand (Courant)

Compétences

- Bonne connaissance des outils informatiques - rapports établis sur Lotus Notes-- Connaissance du réseau de négoce de mon secteur, des principaux décideurs.- réseau de prescripteurs établi.

Loisirs

Natationvélocinéma

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.